

琉球リースだより

新風

mi-kaji
【みーかじ】

新風【みーかじ】

2023

第28号

編集／発行：株式会社琉球リース

企画・制作：株式会社アドスタッフ博報堂

いろんなところでリース

簡単解説

パツパツとわかるリースの話

社員のエッセイ

どうーちゅいむにー

2023
第28号

リースカー向け自動車保険のご案内

リース契約に自動車保険を組み込むと、楽・得・安心です♪

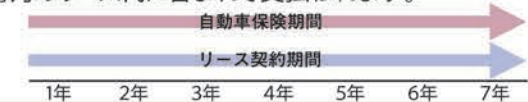
楽

リースカー向け自動車保険2つのポイント

1. 自動車保険のご契約管理・保険料のお支払いがラクです!

⇒自動車保険の契約期間はリース契約期間にあわせて設定され、**毎年の更新手続きは不要です。**

⇒保険料は毎月のリース代に含まれて支払われます。



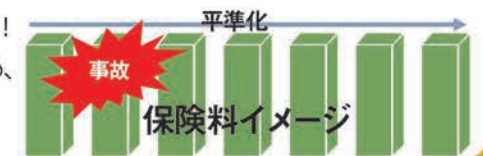
☑自動車保険の契約期間はリース契約期間にあわせて設定されます。
☑「長期一括払契約」のため、毎年の更新の手続きも不要です。

得

2. リース期間中の保険料はずーっと一定です!

⇒万が一事故がおきた場合も保険料は変わりません!

⇒また、リース契約期間中、保険料が平準化されるため、特に**新規保険や割引率の大きい方にお勧めです!**



万が一の事故でも安心!

充実した補償とサービスでお客様をしっかりと守ります!

☑長期一括払契約

☑リースカーの車両費用保険特約

☑充実のロードサービス

当社は、2019年10月から大同火災海上保険(株)の代理店として「リースカー向け自動車保険」の取り扱いを始めました!

詳しくは、当社の営業担当者、または営業統括部までお問い合わせください。

株式会社 琉球リース

琉球銀行グループ
BANK OF THE RYUKYUS GROUP

<https://www.release.co.jp/>

【本社】〒900-8550 沖縄県那覇市久茂地1丁目7番1号 琉球リース総合ビル10階 TEL.098-866-5500 FAX.098-863-0381
【営業第三部】〒904-0004 沖縄県沖縄市中央1丁目1番10号 琉球銀行コザ支店共同ビル6階 TEL.098-939-4880 FAX.098-939-4882

いろんなところで リース

第28回

リースの対象物件といえば、小さなものはOA機器・パソコンから、大きなものは船舶・

航空機に至るまで、広い分野にわたって、お客様のニーズに応えています。

そこで、このコーナーでは、当社が選定したリース物件にスポットを当てて紹介します。

電源を入れるだけ ですぐに会議スタート ミーティングボード



WEB会議に必要なハードウェア・ソフトウェアを全て搭載したミーティングボード。大型タッチパネルモニターに、高品質なカメラ、マイク、スピーカー、PCなど、会議に必要な機能を搭載しており、企業のDX化を進めるツールとして重宝されています。

導入を決めた企業によると、これまでのWEB会議では、モニター、スピーカー、マイク、WEBカメラ、ドラム電源など複数のツールを用意する必要があり、準備に時間がかかっていました。このミーティングボードでは、電源を入れるだけですぐに会議をスタートすることができ、準備時間が大幅に短縮できます。

また、モニター部分はタッチパネル式のため、大型のタブレット感覚で操作も簡単。書き込んだ内容をPCに転送できる電子ホワイトボードの役割も兼ねており、会議内容をデータ保存することも可能です。会議では、プレゼンターのPC画面を転送表示できるため、参加者の資料を出力する必要がなく、ペーパーレス化に繋がります。さらに、音声聞き取りにくい、表情が見えにくいなどの問題も改善され、とても使いやすく、会議がより効率的に行えるようになりました。

今後は型にはまらない利用方法で、会議以外にも幅広い活用が見込まれています。



常務取締役
渡嘉敷 斉

取締役(非常勤)
丸山 由紀夫

代表取締役社長
中川 通男

監査役
後間 儀一

常務取締役
玉城 政弥

監査役(非常勤)
普久原 啓之



代表取締役社長
中川 通男

成夏の折、お客さま各位におかれましては、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。平素は、当社に対し格別のご支援を賜り厚く御礼申し上げます。

足元の沖縄県経済は新型コロナウイルス感染症における行動制限が解除された状況が続いた結果、入域観光客数の回復や設備投資の拡大等がみられ、回復の動きが強まっています。

このような中、当社は今年度より新中期経営計画「Catch The Future」をスタートさせました。10年後の長期ビジョンとして「未来の変化を予測し、お客さまの新たな需要を創造し続ける企業」を掲げ、新中計は10年後のゴールに到達するための基盤を固めていく期間と位置づけ「良質な資産・サービスとそれを支える人的資本の構築」を経営目標としています。

今後ともご支援ご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。

【沖縄のクリエイター】

今回の表紙について

「オキナワを持ち歩く」をコンセプトに、沖縄の身近な風景や動植物をモチーフにし、沖縄らしい明るい色彩のバッグや財布、アクセサリなどのテキスタイル雑貨を製作・販売しています。学生時代から作品づくりを始めていたMIMURIさんが現在のスタイルになったきっかけは、石垣島に帰った時、沖縄の自然が持つパワーに圧倒されたこと。祖母の庭の風景からインスピレーションを受け、南国の植物をモチーフにしたテキスタイルを仕上げたそうです。沖縄を身近に感じることができ、持っているだけで気分が明るくなる作品は、観光客にも大人気です。

作者紹介 テキスタイルデザイナー
クリエイター **MIMURI**



Profile
石垣市生まれ。女子美術短期大学卒業。在学中から「MIMURI」として活動を開始。2011年、浮島通りにアトリエ兼ショップを構え、沖縄を中心に製作・販売を行う。沖縄のフルーツや野菜、動植物、街の風景など、沖縄ならではのモチーフを生かした色彩豊かなデザインが女性を中心に好評。最近では、台湾とのコラボによるオリジナルデザインのスニーカーも販売。

MIMURI(ミムリ)
那覇市松尾2-7-8 ☎050-1122-4516
<https://www.mimuri.com/>



ポストカード
沖縄の身近な素材をモチーフにしたテキスタイル。実物に近い色合いを大切にしている作品はどれも鮮やかで、南国・沖縄の自然が持つパワーを感じられます。「それぞれのパーツの組み合わせがカッチとはまった時がとても気持ち良い」と話してくれました。

制作作品



トレンド調査隊 ①

今、話題の街のトレンドを紹介!

注目を集める沖縄コーヒー

沖縄から世界最高峰のコーヒーを届ける

日本では難しいとされてきた国産コーヒー栽培ですが、実は、沖縄は栽培に適したコーヒーベルトの北限にあたります。とはいえ、繊細なコーヒー栽培にはさまざまな条件が必要で、沖縄ではこれまで大規模な栽培が行われていませんでした。しかし、最近では生産者や専門家が協力して大規模なプロジェクトが誕生し、沖縄から世界最高峰のコーヒー豆、スペシャルティコーヒーを届けようという機運が高まってきています。

コーヒーベルト地帯の北限に位置する沖縄
コーヒーベルトとは、赤道をはさんだ北緯25度から南緯25度までのコーヒー栽培が盛んなエリアを指します。沖縄はおよそ北緯24度から28度に位置し、コーヒーづくりが盛んな南米と同じ緯度にあります。コーヒー栽培にとって重要なことは、台風対策・強光対策・寒波対策の3つです。安定した降雨、1年を通して18度から23度の安定した気温、水はけのよい土壌、標高1000m以上を満たすことが必要とされ



ています。特に沖縄は、台風による強風や塩害、強い日差しなど、コーヒー栽培には難しい環境でもありますが、それゆえに、苦味と酸味が少なく、甘く

おいしいコーヒー豆に仕上がります。沖縄のコーヒーの歴史は100年前が最初といわれていますが、1970年代にブラジルからコーヒー苗を持ち帰ってから本格的にコーヒー栽培が始まりました。現在、県内には約40のコーヒー生産者がありますが、これまでは限定された生産量にとどまっていた。

大規模プロジェクト続々 沖縄コーヒー栽培がアツい!

沖縄でのコーヒー栽培には課題も多くありますが、その困難を乗り越え、大規模な栽培を成功させようというプロジェクトが県内各地で始まっています。県外・海外から専門家を招いて技術支援を受けたり、沖縄に適したコーヒー豆を栽培してブランド化し、販路を拡大していく動きがあります。また沖縄には、自家焙煎したこだわりのコーヒー豆を扱う

コーヒー専門店も多く、「ジャパンコーヒーロースティングチャンピオンシップ」や「ワールドコーヒーロースティングチャンピオンシップ」で、優勝・準優勝に輝いたコーヒー焙煎士もいて、沖縄のコーヒー熱は年々高まっています。世界に認められた素晴らしい技術を持つ焙煎士や生産者の手によって、世界に誇れるスペシャルティコーヒーが生み出される日は近いかもしれません。



COFFEE BELT
＜資料提供＞一般社団法人 沖縄コーヒー協会

営業
第三部



営業
第一部



営業部紹介

私たちが
皆さまの元に向かいます！
よろしくお願いします。

車両
推進部



営業
第二部



そうなんだね。
うちも他にもまだ準備しないといけないことがありそうだ。



きちんと整備できていないと、仕入税額控除出来ないの、事前準備が必要ですよ〜。(注①)

そうだな。じゃあ、早来係長は制度にも詳しくそうですね、相談に乗ってもらおうかな？



あっ！そろそろ会社に戻らないといけない時間です！インボイス制度のことは、国税庁のホームページに詳しくわかりやすく載っているので、そちらをご覧ください。
また、今度来ますね〜。(走り去る)

相変わらず、逃げ足が速いな…。(苦笑)
新しく開始される制度なので、私も色々調べて備えよう。



(注①)制度開始後6年間は一定割合を控除できる経過措置が設けられています。(適用要件あり)
本制度の詳細は下記国税庁ホームページを参照ください。
<https://www.nta.go.jp>

(注②)過去の新風は、当社ホームページからご覧ください。
<https://www.rlease.co.jp/public/miikaji/2560>

(注③)当社のインボイス登録番号については、下記よりご確認ください。
<https://www.rlease.co.jp/info/news/4045>



◀ コチラから

※本コーナーは、分かりやすさを第一に誌面を構成しているため、厳密には正確でない記述が含まれている場合があります。ご了承ください。

覚えてくださり、ありがとうございます。



当社のインボイス登録番号は、『T9360001002265』です。
当社ホームページにて公表しておりますので、ご確認ください。(注③)



わが社もインボイス登録番号の手続きは完了したよ！



さすがです！準備万端ですね！



リース契約としては、どうなるんだい？



当社では、リース開始時にお送りする『お支払明細書』、解約等においては『請求書』をインボイスとして発行させていただきます。



なるほど。



また、当社が購入代金をお支払いするディーラー様のインボイス登録番号を確認させていただきます。あと…



まだ他にもあるのかい？



まだ、あります！リース契約の中でもオペレーティングリースは、賃貸借として取り扱うため既存の契約であっても、2023年10月以降のリース料お支払い分に関しては、インボイスを発行しないとダメです。



簡単解説
3分で

パッパッとわかるリースの話

第28回

アカバナー商事
すば
須場社長



このコーナーでは、リースに関するホットな話題、お役立ち情報などをできるだけ簡潔にお伝えします。



琉球リース
そうき
早来係長

インボイス制度について

改めて僕の顔を覚えてもらいたいの今日は、このままマスクなしをお願いします！



ところで、最近よく聞くインボイス制度の準備はお済みですか？



今年の10月から始まる制度だよ？(注①)



はい。インボイス制度(適格請求書等保存方法)とは、売手は、適格請求書等の交付のために事業者登録が必要です。一方、買手は消費税の仕入税額控除適用のために売手から交付を受けたインボイス(適格請求書)を保存しないとダメです。例えば、リース契約でいうと、御社が買手となり、当社が売手となります。



おおーすごい勢い…。
たしか、消費税に関する制度だったね。



そのとおりです。リースと消費税については、本コーナーの第21回(2019年夏号)でも説明しているので、割愛させていただきます。(注②)



そうだった。ちゃんと覚えているよ。



おはようございます！須場社長。



おはよう！今年の夏も暑くて大変だね。



毎年夏は必ず来るのに、この暑さはどうしても慣れないですね(笑)



コロナも落ち着いてきたし、マスクは外しても構わないよ！



ありがとうございます！



久しぶりに君の顔をちゃんと見たよ！
そんな顔だったかい？(笑)



僕の顔ちゃんと覚えているか心配でしたが、悲しい予感の中…



須場社長は相変わらず笑顔が素敵ですね！



お世辞を言ってもお茶しかでてこんぞ〜(笑)



社員のエッセイ どうちゅうむにー

私は短大卒業後、昭和63年に入社しました。琉球リースに入りたかったが、姉の友人が働いていたからです。タイミング良く採用に空きが出て、その1枠に選んでもらったのが私でした。

入社当時、土曜日は午前勤務だったので、午後からはみんな公園で行われているイベントに出かけたり、残業後にデイスコに行ったりすることもありました。プライベートの友人とはまた違う付き合いがあったり、とても楽しかったです。

入社以来35年、さまざまな部署を経験してきましたが、あまり褒められた記憶はありません。役員秘書時代、役員車両に乗せてもらい、買い出しに行く機会がありました。そのときにタクシー感覚で後部座席に座ってしまい、その場面を当時の常務が見かけて、とても怒られたことを今も覚えています。



営業統括部 主任 石原 奈々子

働く上でのモットーは 感謝・尊敬・思いやり

当時の役員や先輩方には厳しく育てていただきましたが、一方で甘えさせてもらいましたとも思います。当時の社長宅にお邪魔して、奥さまとおしゃべりしたりお茶を飲んだり、かわいがっていただきました。

私は仕事で失敗した時、そのまま家に帰らず、カフェでポーツと過ごすようにしています。しょんぼりする一人反省会です。しっかり落ち込んで気持ちを切り替え、また明日から頑張ろうと思うための大切な時間です。

さまざまな部署で多くの方からいろいろなることを教えていただきました。特に仕事は段取りと引き出しの多さが重要ということはとても印象に残っており、今でも大事にしていることのひとつです。

今年4月から営業統括部に配属され、以前も携わっていた満了業務を担当しています。満了とは、リース期間が終了する



入社当時の受付



入社当時のデスク

ことをいい、リースを継続または終了するかの対応をすることが主な業務です。お客さまからまだご連絡がない場合に、丁寧に説明し、ご継続のお返事をもらえたときは、またそのお客さまとつながりを続けることができ、とても嬉しいです。

満了業務では、お客さまとお電話でやり取りすることがほとんどです。だからこそ、言葉遣いや話し方がとても重要だと痛感しています。失敗した時のフォロワーも重要だと思っ

ています。時にはお客さまと直接お会いして、誠意をもって対応することが大切です。

これまでの失敗や経験を振り返ると、たくさんの上司や先輩、後輩にフォロワーしてもらい、支えてもらいました。それは今も続いていると思います。だからこそ、お客さまだけでなく会社の周りの方々に対して、感謝、尊敬、思いやりを持って接し、これからも仕事を頑張っていきたいです。



50周年プロジェクト



おかげさまで昨年、創立50周年を迎えることができました。
50周年記念事業として、プロジェクトチームを立ち上げ、
当社オリジナルかりゆしウェアと50周年記念誌を作成しました。

【オリジナルかりゆしウェア】



デザインや色などについて何度も打ち合わせを行い、完成まで1年以上の時間をかけ、とても素敵なかかりゆしウェアとなりました。

全社員で着用した様子は圧巻でした。

本かりゆしウェアを着けて、今まで以上に一致団結してお客さまに貢献できるよう頑張ります！

【創立50周年記念誌】



2021年7月に記念誌編纂委員会を発足、制作に約1年半を要しましたが無事発刊まで漕ぎつくことができました。

一部、当社ホームページで閲覧可能です。

当社50年の歩みや社内行事の写真なども掲載していますので、ぜひご覧ください！

こちらから当社ホームページがご覧になれます。

