

琉球リースだより

新風

mi-kaji
【みーかじ】

新風【みーかじ】

いろんなところでリース

簡明解説

パツパツとわかるリースの話

社員のエッセイ

どらーちゅいむにー

ノスタルジックストーリー

沖縄今昔物語

2019
新年号

2019

第20号

編集／発行：株式会社琉球リース

企画・制作：株式会社アドスタッフ博報堂

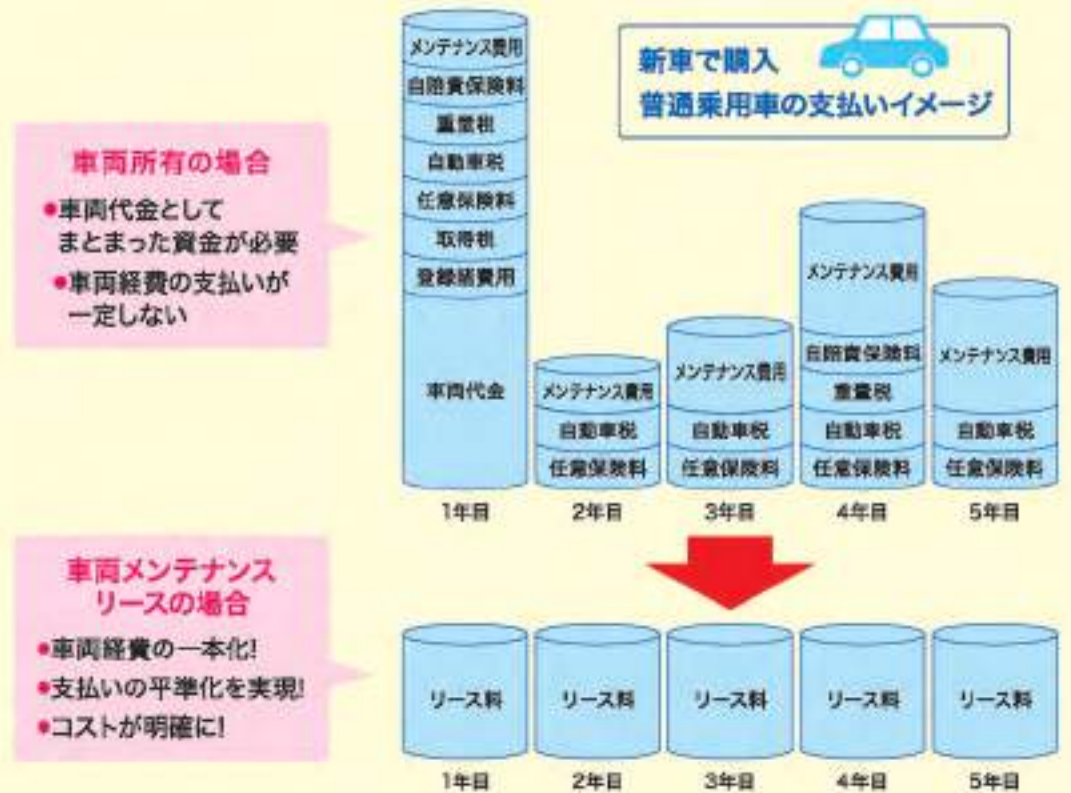
車両の管理にお困りではありませんか？

車両を所有した場合、税金・保険料・車検代など、
車両経費の支払い項目は多岐に渡ります。

しかも1台ごとに発生するため、
台数が多くなると、事務手続き等が煩雑になりがちです。

車両メンテナンスリースで3つの改善

- ① ほとんどのコストがリース料に一本化されるため、支払いを平準化することができます。
- ② 通常把握しにくい車両コストが明確になり、予算の策定・管理が容易になります。
- ③ 多くの場合、リース料の全額経費(損金)処理により、決算処理をシンプルに行うことができます。
(なお、契約条件やお客さまが採用する会計処理によっては、オンバランスとなる場合があります)



株式会社 琉球リース

<http://www.release.co.jp/>

【本社】〒900-8550 沖縄県那覇市久茂地1丁目7番1号 琉球リース総合ビル10階 TEL.098-865-5500 FAX.098-863-0381
【営業第三部】〒904-0004 沖縄県沖縄市中央1丁目1番10号 琉球銀行コザ支店共同ビル6階 TEL.098-939-4880 FAX.098-939-4882

変



風の流を読むのが
大切…かな？
ゴルフも、ビジネスも？

営業取締役 外間 政泰



当社の窓からは、
沖縄の美しい空と海、
行き交う航空機やクルーズ船が
ご覧になれます。
お気軽にお立ち寄り下さい。

代表取締役社長 高良 幸明



このビルのように
存在感のある
オトナになりたい。

営業取締役(企画秘書部長) 大嶺 隆



『一人の知恵より、
みんなの知恵』
チームワークで
行きます!!

常務取締役 下里 隆



営業一筋三十年
笑顔を届けます
どこまでも!!

執行役員(営業第一部長) 渡口 政則



会社を良くするためには
行動が必要。
そして行動には知識が必要。
ただ今知識を充電中!

監査役 崎山 喜久雄



この柱のように
「頼れる男」と
言われたい(笑)

執行役員(営業統括部長) 大城 剛



料理をつくることも
好きなんです。
振る舞うまでは
できませんが、(汗)

執行役員(審査管理部長) 兼島 智



執行役員(営業統括部長) 大城 剛
執行役員(営業第一部長) 渡口 政則
常務取締役 外間 政泰
監査役 崎山 喜久雄
執行役員(審査管理部長) 兼島 智
新任 常務取締役 下里 隆
代表取締役社長 高良 幸明
新任 常務取締役(企画秘書部長) 大嶺 隆

新春のお慶びを
申し上げます。

明けましておめでとうございます。
皆様には、輝かしい新年をお迎えの事とお慶び申し上げます。
昨年の沖縄経済は、好調な観光に加え公共投資や民間設備
投資も活発で、前年に引き続き堅調な推移となりました。労働力
不足という課題はあるものの、アジアとの地理的優位性を生か
した諸施策を展開し、国際的なリゾート地の実現に向け更に
前進した年となりました。今年も県経済は、下地島空港の供用
開始や沖縄都市モノレール「ゆいレール」の延伸等交通インフラ
の整備、大型民間商業施設やホテル建設などの開発プロ
ジェクトも数多く進行し好調な展開が見込まれます。
今年も平成の時代が終わり、新たな時代が始まる節目の年
になります。ただ、AIやIoTなど第四次産業革命が進展し、
新たな時代は既に着実に時を刻んでいます。今後の経営環境は、
米中貿易摩擦や朝鮮半島情勢、そして消費税引き上げ等様々な
要因が絡み不透明です。その様な中、当社は今年も「企業のアすを
共に考える」琉球リースでありたいと思います。
本年も変わらぬご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。

本年は、年賀状に代わり本誌にて新年のご挨拶とさせていただきます。

使ってみたい便利アプリ



今や生活必需品のスマホ。スマホに欠かせないのがアプリであり、
それを使いこなせば生活が楽しくかつ便利になります。そこで人気のアプリをご紹介します。

今回のテーマ：一年のはじまりを賢いアプリから

多忙なビジネスパーソンの皆さんへ朗報！

今回ご紹介するスマホ向けアプリは、一年のはじまりにぴったりの賢いアプリ。

家計管理アプリと自分磨きの効率が上がるアプリです。



～スマホで複数カードを一元管理！～

りゅうぎんwith CRECO

android
ios

提供元: Bank of The Ryukyus, Limited.

商談や企画書作り、プロジェクト会議など、日々忙しくしているビジネスパーソンの皆さん、日々のマネー管理、どうしていますか？今回ご紹介するアプリは、複数のクレジットカードやアビットカードなどの一元管理ができる便利アプリ、琉球銀行とIT Realizeが業務提携して開発した、「りゅうぎんwith CRECO」です。「りゅうぎんVisaアビットカード」や「りゅうぎんDCカード」、「OCSカード」をはじめ、現在、272種類のカードに対応。複数のカードの利用明細がカレンダー形式で簡単に確認ができます。日々の利用を細かくチェックできるから、不正利用の早期発見にも役立つ。一度取得したデータはアプリ内のカレンダーに蓄積されるので、1年、2年と経過しても過去の利用明細の確認ができます。各カード会社のアプリをそれぞれ開かなくても、1回のログインで簡単に確認できるこの時短アプリは、多忙なビジネスパーソンの強い味方になってくれるはずです。



～できるビジネスマンは1冊10分で本を読む！～

flier (フライヤー)

android
ios

提供元: 株式会社フライヤー

日本では、年間8万冊以上、ビジネス書だけでも年6,000冊もの本が新たに発売されているといわれています。時間に追われる多忙なビジネスパーソンの、その膨大な本の中から自分に必要な本、読みたい本を探すのは簡単ではないはず。そこで、ご紹介するのが、限られた時間の中で多くの本に出会うことができる本の要約アプリ「flier(フライヤー)」。

経営者や大学教授などが、ビジネスパーソンの今読むべき本をセレクト。それを経営コンサルタントや各分野の専門家が精読し、1冊、10分程度で内容を把握できるように要約して提供しています。PC、スマホ、タブレット端末に対応。音声版もあり、通勤途中や休憩の合間に活用できて便利です。料金プランは、フリープラン(無料)と2つの有料プランがあります。複数ECサイトへのリンクがあるので、気になった本の購入もすぐできます。2019年、スキルアップの効率を上げたいアナタ、利用してみたいですか。



いろんなところで

リース

第20回



リースの対象物件といえば、小さなものはOA機器・パソコンから、大きなものは船舶・

航空機に至るまで、広い分野にわたって、お客様のニーズに応じています。

そこで、このコーナーでは、当社が選定したリース物件にスポットを当てて紹介します。



複数拠点の迅速コミュニケーションを実現 テレビ会議システム

遠隔地のスタッフがまるで同じ会議室にいるかのようなリアル・コミュニケーションを実現するシステム。それがテレビ会議システムです。離れた拠点とのコミュニケーションの向上、遠隔地への会議に出席するための旅費や移動にかかる時間の削減が行えるなど、生産性向上に効果があることから、導入する企業も増えていきます。

12年前に導入したという県内大手建設会社では、本島の本社と離島の各拠点でテレビ会議でつなぎ、毎朝の朝礼や意志決定の会議などに活用しているそうです。「出張コストの削減はもちろんのこと、情報や意識の共有、緊急時の迅速なミーティング、各拠点間の打ち合せも導入前と比較するとこれまでに行えるようになった」と、導入メリットを教えてくださいました。

情報通信技術の発達によって映像と音声の高品質化が進むテレビ会議システム。遠隔コミュニケーションを充実させるビジネスツール、働き方改革のツールとして、さまざまな企業での活用が期待されています。



トレンド調査隊。

今、話題の街のトレンドを紹介!

社員の健康管理が会社経営に 大きな効果をもたらす「健康経営」

会社の生産性向上につながる新たな経営視点として注目を集める「健康経営」。社員の健康管理を経営視点から捉え、会社全体の課題として戦略的に実践するこの取り組みが県内にも広がってきています。今回はこの基本的な考え方や実践のポイントなどをご紹介いたします。

会社経営に社員の健康管理という視点がなぜ必要なのか

会社経営において「生産性の向上」は重要課題の一つです。しかし、社員が体調不良で持てる力を出し切れない場合、そのテーマをカタチにすることは容易ではありません。出社はしているが、胃腸の不調、首や肩のこり、腰痛、メンタルの不調などで、生産性が低下する。そのような、社員の体調不良における潜在的な損失を試算したデータによると、10人の社員がいる会社では、その損失額が、月額約44万円にもなると言われています。「健康経営」の狙いは、社員の生産性を上げて会社の付加価値を高めること。つまり、投資です。

案ずるより産むが易し。小さなことから始めよう。

それでは、「健康経営」を始めるためには、どんなことに取り組んだほうがいいのか。最初の一步は、経営者自身が協力してくれそうな社員に声をかけること。経営者が本意を示し、一緒に参加することから始めてください。賛同する社員は全社員ではなく少数からOK! まずは、職場の健康課題について取り組み



※「健康経営」は、NPO法人健康経営研究会の登録用語です。

をスタートさせることが肝心。肩こりや腰痛を和らげるストレッチの時間を設けたり、毎日、血圧を測って記録したりなど、気軽に始められそうなことから取り組むと続けられるそうです。

県内でも広がりが。

7法人が優良法人に認定される。商社、サービス、運輸、IT、メディアなど、ここ数年、県内でも「健康経営」が広がりをみせはじめています。2018年は、県内の7法人が歩数ランキング等のスポーツイベントの開催、食生活改善に向けたアプリ提供やカロリー記録等のサポート、腰痛・肩痛防止のエクササイズセミナーの実施、特定

保健指導の面談時間を勤務時間に認定するなどに取り組み、経済産業省等から「健康経営優良法人2018」として認定されました。社員の健康への関心が高まれば、会社の生産性ももっと向上できる。2019年は、働きやすい職場づくりにもつながる「健康経営」を、アナタの会社でも始めてみませんか。

当社の取り組み

休憩室に血圧測定器を設置、男性社員がよく利用しています。また希望者に万歩計を配布！月1で集計しランキングを発表しています。



好調な観光産業の新たなコンテンツとしても 地元沖縄を盛り上げる！「沖縄×プロスポーツ」

新しいステージへの昇格や国内リーグへの参戦、地元を巻き込んでのキャンプ地イベントなど、年々盛り上がりを見せる沖縄のプロスポーツとそれを取り巻く環境。今回は、地域経済の活性化にもつながるコンテンツとして熱視線が注がれる沖縄×プロスポーツの話題をご紹介します。

沖縄がホームのプロチーム
その活躍が気になる。

10月に開幕した日本初のプロ卓球リーグ「Jプレミアムリーグ男子」へ参戦を決めた卓球チームなど、昨年も沖縄を

ホームタウンとするプロスポーツチームが県民を沸かせました。プロバスケットボールにおいては琉球ゴールデンキングスが、2018・2019シーズンの序盤において

などのマスコミで大きく取り上げられ、新たなステージでの挑戦に期待が集まっています。プロチームのキャンプで

沖し、キャンプ地が大いに盛り上がりました。2019年も年明けから、プロの選手たちが続々と沖縄へトレーニングにやってくる予定です。



(2018年11月末)、男子Bリーグ1部の西地区を1位で快走しています。また、プロサッカーチームは、地元沖縄でJ3での優勝を決めてJ2への昇格が決定。その活躍は県内の新聞やテレビ

地元在のバスケットボール、サッカー、ハンドボール、卓球チームの活動が話題になる一方で、沖縄は、プロスポーツチームのキャンプ地としても年々盛り上がりつつあります。毎冬、たくさんさんのプロ野球チームやサッカーチームがキャンプ地として訪れています。昨年、野球では、日本のプロ野球9球団と韓国6球団、サッカーチームは国内外から24チームがキャンプを実施しました。そのキャンプにもないマスコミやファンも大勢来

プロ野球春季キャンプの経済効果はどのくらい?

県内シンクタンクの調査レポートでは、昨年のプロ野球春季キャンプの経済効果は、過去最高の122億8800万円と言われています。県外からの観客が増えたことによる宿泊や飲食、土産・グッズの売上増などが主な要因だとか。先述した県内在のスポーツチーム



昨年のキャンプ風景

の活躍が県民のスポーツへ親しむ環境作りにつながることに合わせて、今や「プロスポーツ」は、沖縄の経済活性化において重要なコンテンツの一つです。また、プロ選手の活躍を身近で見る機会が増えることは、次代を担う子どもたちの夢見る力の向上にもつながっていくことでしょう。

なるほど、それはとっても安心だな。
確かこの「新風」の第8号で、そういう車両の代車も提供可能と言っていなかったかい？



ありがとうございます！
おっしゃる通り、車検や修理期間中にリフト付き代車の提供を行っており、大変ご好評頂いております。

便利だなと思ったので覚えていたんだよ！
手続きも簡単、メンテナンスも安心して預けられて、リースを利用しない手はないな。



2012年の新年号ですね。
7年も前の話を覚えていただいているなんて、すごい嬉しいです社長！

そうか7年も前のことなのか。
君がようやく昇格できて私も嬉しいよ！！



年に2回、この「新風」が出るときにしか働かないもんですから。

そりゃー昇格できたことが奇跡だな！
わっはっは。



(注①)沖縄県の自動車税減免のうち、以下の減免に関する説明。
「構造上専ら障害者の方の利用に供する自動車(身体障害者等<専用>構造自動車)に係る減免」

(注②)減免の対象となる自動車
身体障害者等<専用>構造自動車
8ナンバーの特種用途自動車で、車検証の車体の形状が、「車いす移動車」「身体障害者等輸送車」または「入浴車」であり、身体障害者等の輸送に使用する自動車

(注③)8ナンバー車
自動車の分類で「特種用途自動車」、ナンバープレートの地名の欄にある数字が8で始まる。



※イラストはイメージです。

※平成30年11月時点の情報を基に作成しております。
※本コーナーは、分かりやすさを第一に誌面を構成しているため、厳密には正確でない記述が含まれている場合があります。ご了承ください。

さすが社長、その通りです。
そのため、毎年、車両の写真や自動車検査証の写しといった、車両の形状を確認する書類を提出しなければなりません。

ええっ！毎年、写真や車検証を提出しなければいけないのか？！



そうですね。
また用途確認のため、法人であれば、介護事業の「指定通知書」等、個人であれば介護手帳または医師の診断書等も必要になります。

結構いろいろ必要なんだな。



そうですね。ご紹介した必要書類は一部で、他にもまだまだあります。

え、これで一部なのかい？
これをそろえて、毎年手続きをするというのは一苦労だな。



さらに、市町村によっては対象車両や、必要書類等の手続きも異なってきます。

なんてこったい、個人ならまだしも、何台もある事業所などはパニックになるんじゃないか？



ご安心下さい。この制度は、沖縄県はもちろん、市町村によってはリース車両も対象です。申請に必要な書類や時期を、私たちがご案内しますので、介護事業者等の皆さまへはリースの利用をお勧めしています。

そうか。何が必要か教えてくれて、期日管理もしてくれるというわけだな。



さらに、車体だけでなく昇降用のリフトやスロープ部分も、メンテナンスの対象に加えることができますよ！



簡単解説
1分で

パッパッとわかるリースの話

第20回

アカバナー商事
須場社長



このコーナーでは、リースに関するホットな話題、お役立ち情報などをできるだけ簡潔にお伝えします。



琉球リース
早来係長

福祉車両の自動車税減免について

そうですね。
入居型介護施設の他にも、デイケア、デイサービスといった通所型介護サービスなど色々ありますし、お互いの負担軽減のためにも活用の仕方考えないといけませんね。

まだ先のことは思わずにちゃんと考えないと、ちなみに、介護に関する情報もあるんだろ？係長！



ありがとうございます！
では福祉車両に関する情報を一つ、社長、毎年自動車税のお支払をされてますよね？

もちろんだよ。うちは古い車が2台だから、毎年結構な金額を支払っているよ。



年に一回とはいえ、馬鹿に出来ない金額ですよ。その自動車税が減免できる場合があるんです。各都道府県や、市町村によってルールが異なるので、沖縄県を例にご紹介させていただきます。(注①)

なるほど、そんな制度があるのか。
ぜひ聞かせてくれ！



沖縄県の場合、特種用途自動車、いわゆる8ナンバー車の中でも、車いすのまま乗降できるようなリフトやスロープのついた車両等で、身体障害者等の輸送に使用する車両、たとえば介護施設の送迎用車両等が対象になっています。(注②)(注③)

ふむふむ。車両の形状と、用途で限定されているということだな。



須場社長、あけましておめでとうございます。今年もどうぞよろしくお願いいたします。



あけましておめでとう。
今年もいろいろ教えてくれよ。



もちろんです。
いろいろな情報をどんどん提供いたしますよ〜。ちなみに新情報もいたしまして、昨年末に係長へ昇格いたしました！！



それはとてもめでたい情報だね！おめでとう！
君も頼もしくなったなあ。



ありがとうございます。
本当に、須場社長をはじめ皆様のおかげです。年末年始はお変わりなかったですか？



実は年末、母が怪我をしてしまってね。
大したことはなかったんだが、しばらく歩けず大変だったんだよ。
将来介護が必要になったときのことを考える機会になったなあ。



大事に至らなくてよかったです。ただ、介護は制度も難しいし、費用の面でも心配ですよ。



そうなんだよ。
なるべく自宅で過ごさせてやりたいとみんなで話をしたが、お風呂や外出など、全部自分たちでというのは難しいと感じたよ。





によく声をかけて頂きました。
【國吉】今では主流となりつつあるエコカー！県内でハイブリッドカーのリースが一番早く取り組んだのも、当社ではないでしょうか。

【宮城】その頃、私は中部支店で、残業が苦にならなかったのを覚えています。
【伊元】残業は、経理や総務も多かった。帳簿と残高をぜんぶ手書きで照合する時代でした。
【川上】えー、手書きですか？
【伊元】そうだよ手書きだよ。今では考えられないでしょー。

【國吉】平成元年は、当社が、海外進出や関連会社の設立、ホテル事業など、リース以外の仕事も手がけるようになった経営多角化時代。当時、リクルート用のパンフレットがあり、私が先輩社員として紹介された記憶があります。(笑)
【宮城】その頃、私は中部支店で、残業が苦にならなかったのを覚えています。
【伊元】残業は、経理や総務も多かった。帳簿と残高をぜんぶ手書きで照合する時代でした。
【川上】えー、手書きですか？
【伊元】そうだよ手書きだよ。今では考えられないでしょー。

【新垣】今日は「新風」の新年号、ちょうど発刊から十年目、それと同時に平成が最後というタイミングなので、その平成を皆で振り返ってみようと思います。昭和から入社の方もいますが、平成以降で思い出していただければと思います。(笑)
平成元年ー日本経済は絶好調。
琉球リースも売上高200億円突破！

新年特別企画

グッバイ平成！平成30年間を振り返る社員による座談会



川上 紗百合
 <平成24年入社>

平成生まれを代表して参加



比屋根 良孝
 <平成16年入社>



伊元 えみ子
 <平成元年入社>



城間 正史
 <平成4年入社>



宮城 正次
 <昭和59年入社>



國吉 真人
 <平成元年入社>



渡嘉敷 斉
 <昭和62年入社>



新垣 実(司会)
 <平成3年入社>

【新垣】いろいろな話ができましたが、それでは最後に、琉球リースにとって平成とはどんな時代だったかをまとめてもらいましょう。
【渡嘉敷】平成の最初はバブルで案件も絶好調。それがはじけたら、当社もすごく厳しい状態になって、それに耐える時期を経て、最近の業績は、好調に推移している。昭和は激動の時代だといわれるけれど、琉球リースにとっては、平成も激動の時代だったと思う。来年は、消費税が上がるなど厳しい環境が予想されるけれど、みんなで協力して知恵を出し合って動いていきたいと思います。
【新垣】いい感じですね。ありがとうございます。
【宮城】お酒が入ったらもっと話が出てきたんだけどね。(笑)
【伊元】いくらでも話すことがあるからキリないよ。(笑)

平成は「激動の時代」。新しい時代も皆で知恵を出し合っていたい。
【新垣】いろいろな話ができましたが、それでは最後に、琉球リースにとって平成とはどんな時代だったかをまとめてもらいましょう。
【渡嘉敷】平成の最初はバブルで案件も絶好調。それがはじけたら、当社もすごく厳しい状態になって、それに耐える時期を経て、最近の業績は、好調に推移している。昭和は激動の時代だといわれるけれど、琉球リースにとっては、平成も激動の時代だったと思う。来年は、消費税が上がるなど厳しい環境が予想されるけれど、みんなで協力して知恵を出し合って動いていきたいと思います。
【新垣】いい感じですね。ありがとうございます。
【宮城】お酒が入ったらもっと話が出てきたんだけどね。(笑)
【伊元】いくらでも話すことがあるからキリないよ。(笑)

平成20年から平成30年。沖縄観光産業が急成長。リース案件も好調。
【宮城】ここ10年では、空港など大型工事の関連でページ船、浚渫(しゅんせつ)船などの船の案件が増えましたね。
【渡嘉敷】平成23年頃、車のリースを強化しているこうと車両推進部ができた。観光が伸びて物流が増えたことで大型の倉庫や配送トラックの案件が平成24年あたりから増えた。
【比屋根】レンタカーも伸びてきましたね。
【宮城】増加するインバウンド向けに観光バスの案件も。
【一同】(うなづく)
【川上】ホテルが増えていく中でリネン会社の案件もだいぶ増えました。
【渡嘉敷】コンドミニアムなどの宿泊施設の設備投資案件が出てくるなど、観光関連が伸びてきたね。

平成14年以降。最新の医療機器の案件や英語での契約書作成など、新しいステージへ。
【國吉】平成16年にガン検診の最新機器のリース案件がありましたね。県内初、九州でもかなり珍しい案件でした。
【城間】私は外国の会社とリース契約するとき、英語の契約書でと言われて慌てました。しかも期限は1週間！商談も英語。通訳がいたけど、大変でした。
【國吉】何か新しいものやるときは、お客様から当社

バブル崩壊後 作戦会議のプロジェクトを次々立ち上げた。
【國吉】バブルがはじけたあと、全体的には景気が悪いが、そんなときにも景気が良い会社はあって、平成9年頃は離島振興計画の推進で離島の案件が多かったと記憶しています。
【城間】私は、平成9年か10年ぐらいに、県内初のシネマコンプレックスの椅子を担当しました。椅子はメキシコから輸入し、取り付け確認に行きました。
【川上】私は当時まだ学生だったので映画館にはよく遊びに行きましたよ。私の座った椅子もリース物件だったんですね。
【國吉】景気後退のほかにもいろいろかさなり、当社も大変な時期だったけれど、凄いなあと思ったことがあって。それは当時の役員が「将来のための作戦会議、プロジェクトチームを作ろう」と言ってくれたこと。私たち社員は自己の課題や社内課題を出し合い、改善点を考えてカタチにしていこうプロジェクトをいくつも立ち上げた。その時に出来たのが、今の行動指針。この苦境はいつか必ず抜けられると前向きになりました。



吉濱 愛 山城 祥子

Profile

姉の山城祥子さん(写真右)は1977年、妹の吉濱愛さんは1981年、共に浦添市生まれの紅型デザイナー。母は城紅型染工場の創業者で、小さな頃から紅型を身近に感じ、姉妹共に自然にこの世界へと通んだ。父が代表を務め、兄も工房に携わり、山城さんの夫はショップの店長と、家族総出で紅型の啓発、発展に努めている。山城さんは「第1回かりゆしウエアコンテスト」ゴールド賞を、吉濱さんは「OKINAWAテキスタイルデザインコンテスト2000」ゴールド賞ほか、多くの賞を獲得。

城紅型染工場
浦添市龍田4-9-1 TEL:098-887-3414 <https://www.gusukubingats.com>

その他の作品



イノ



紅型タペストリー(桜に流水文)



紅型タペストリー(牡丹唐草)



紅型タペストリー(季花扇尽し)



紅型ストール(月桃)



紅型日傘(イジュの森)



紅型ハット(くぼ福)



紅型ベビーロンパース、紅型キッズTシャツ

SYOKO YAMASHIRO
YOSHIHAMA AI

作者紹介
城紅型染工房

山城 祥子
吉濱 愛

「暮らしの中に紅型を」をコンセプトに、伝統を守りながら新しい感覚をプラスし、日々の暮らしに彩りと楽しさを添える作品を制作・発信している山城祥子さん、吉濱愛さん姉妹。『沖縄らしい身近なデザインを紅型に取り入れ生かしていきたい』と語る姉の山城さん。妹の吉濱さんは「季節の乏しい沖縄で、もう少し沖縄ならではの季節をテーマにした紅型を取り入れ、身近に感じてほしい」と話します。お母さんでもある2人が手がけた新生児用肌着やロンパースなど、赤ちゃんや幼児向けのさまざまなアイテムも贈り物に人気です。

【沖縄のクリエイター】

今回の表紙について(表紙では一部でしたが、作品全体をご紹介します。)



干支柄紅型タペストリー

毎年干支に合わせて制作している干支柄の紅型タペストリー。2019年の干支は亥(いのしし)。生まれ年の干支の方に記念になる縁起柄として、贈り物にもおすすめの作品です。

制作
風景



ショップの2階にある工房で、姉妹一緒に制作しています。紅型染め体験もあります。



沖縄今昔物語

ノスタルジックストーリー

あんやたん! 沖縄の過去



モノレール旭橋駅周辺地区再開発事業で整備された商業施設や県立図書館などが入る複合施設「カフーナ旭橋A街区」。その主要施設である新那覇バスターミナルが2018年10月1日、動き出した。施設の1階はバスの乗降場や待合室、営業所などがあり、インパウン



ド観光客の利便性も考えたデジタル多言語案内システムで運行情報を案内するなど、沖縄の公共交通機関としてサードもさらに充実した。

その新バスターミナルが建つ地の歴史をさかのぼってみると、交通の要所としての物語は古い。大正3年には沖縄県鉄道「軽便鉄道」の起点だった那覇駅がこの地に在り、その遺構がバスターミナル工事中の2015年と2016年に新たに目撃された。県内マスコミで紹介されたので記憶している人も多いと思う。

1959年、軽便鉄道の那覇駅跡地に、那覇市内に点在して



1986年、バスターミナル建設中。中央、右側に「新島の犬石」が見える。

いたバスの営業所と路線別のホームが集合した那覇バスターミナルが完成。その後、1978年の7・30交通方法変更を機に全面改裝され、2015年の新バスターミナル建設にともなう一時閉鎖までの37年間、稼働した。1982年の記録によると、路線バス会社が4社が利用、乗降場17カ所、1日の発着回数が3620回



1980年代後半、旧バスターミナルの風景。

新・那覇バスターミナル、始動。
ここは、いつの時代も夢と希望が行き交うにぎわいの拠点。

と記載されている。

さて、一新した那覇バスターミナルのそばで、この交通拠点を見守り続けている県指定史跡・天然記念物の大岩があることをご存じだろうか。「仲島の犬石（なかしまウフシ）」という、拝所としても地域住民に大切にされてきた大岩である。那覇バスターミナルを利用する際は、時間があれば、ぜひ、訪れてほしい場所の一つだ。

新那覇バスターミナルが稼働する場所は、昔も今も、沖縄の公共交通の要の一つである。

参考資料：『沖縄の歴史』(加賀万太郎・ボーダー・インター)、『沖縄交通機関の歩み』(琉球朝日新聞社)、『沖縄大百科事典』(沖縄タイムス社)、那覇市観光局ホームページ、写真提供協力：①琉球朝日新聞社 ②那覇市歴史博物館

社員のエッセイ

どうしちゃむにー



営業第三部長 宮城 普実弘

できるだけ難儀をして
経験を積みあげよう



昭和61年に入社し、33年間動めてきた中でいろいろ経験させてもらいましたが、一番印象に残っているのは、建設会社からの依頼で手がけたヘリコプターの割賦販売でした。

1機約2億円もする取引でしたが、駐機場の手続きや登録原簿を大阪航空局に取りに行ったりなど、もろもろの手続きがとにかく大変でした。本土から自走して運び、試乗会まで漕ぎ着けたときには、やっぱりうれしかったですね。

「自分は高所恐怖症なんです」と話していたパイロットの言葉を未だによく覚えています。

海上土木会社が使用する、運搬用のパーシブ船を担当したこともありました。船は受注生産なので、依頼通りに製造されて

いるか、高知県の造船所まで抜き打ちで検査にも行きました。規定通りの厚さの鉄板を使っているか、溶接は丁寧に行われているか。出来上がってからだと確認できませんので。

審査管理部にいた頃は、絵画のオークションも経験しました。担保として預かった有名な日本画家の絵をオークションにかけることになったのですが、まず本物であることを証明しなくてはなりません。厳重に梱包し封印、中身がすり替わっていないことを証明するために写真を撮ったりと大変でした。絵は本物であることが証明され、無事にオークションに出品されました。本物かどうか鑑定結果が出るまで、ドキドキして待っていました。初めてのオー

クシオンはとても貴重な体験で、楽しかったです。

新入社員の頃は、遅くまで仕事して、それから飲みに行き、よく会社に泊まっていたね。

給湯室で顔洗って、替えのネクタイも会社に置いてありました。結婚式の1週間前に、営業先で転んで骨折してしまっただけでもありました。新人の頃から担当していた方は、もう30年来の付き合いです。今ではお客さま自ら会社に訪ねて来てくれることも。

趣味はお酒とゴルフに映画鑑賞。映画同好会を若手社員で作り、よく観に行っていました。特技は電話番号を覚えること。携帯電話が普及する前は、お客さまの電話番号を全て暗記していたので、社員か

ら重宝されていたのですが、私の今の仕事はOJT。若手に仕事を教えること。自分の営業先に出向き、仕事のやり方を見て覚えてもらうことです。

若い社員へのアドバイスとしては、できるだけ難儀をしてほしい。経験してみないとスキルも上がりません。誰もやりたがらないような面倒くさいことにも、積極的にチャレンジする。ひと通り経験させてもらったおかげで、今の私があると思っています。若い時の苦労は買ってでもといいますが、やっぱり経験は必要です。その経験で得たことを、定年までの残り少ない時間でどれだけ若い社員に残すことができるかが、私の役割だと考えています。