

琉球リースだより

新風

【mi-kaji】

みーかじ

第12号

簡単解説

“パッパッ”と分かるリースの話

温故知新

組踊への誘い

いざな

うちなーびけーん

いろんなところでリース

沖縄ビジネス百景

設備投資に関することなら琉球リースへ 全社体制でお客様のニーズにお応えします！



常務取締役
幸地 均

琉球リースはこの4月、琉球銀行の連結子会社となりました。

今後は琉球銀行とのさらなる連携強化を図り、尚一層、地元沖縄のニーズに対応して参ります。

また、お客様の多様なニーズにお応えできるよう、7月より新たな布陣で取り組んでおりますので、今後とも倍旧のお引き立てを賜りますようお願い申し上げます。

担当部店
営業第二部、中部支店
車両推進部

担当部店
営業第一部、営業推進部
営業企画部



常務取締役
城間 英享



営業第二部長
渡嘉敷 斉

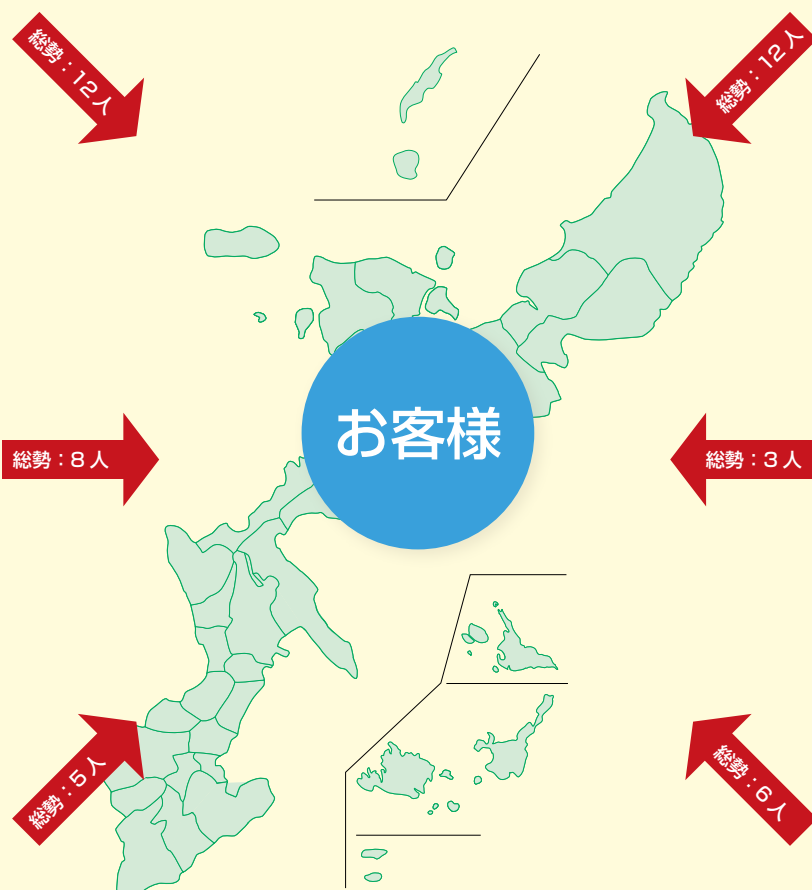
営業第一部、第二部及び中部支店は、それぞれの担当地区で寄せられるお客様からのご相談に対応させて頂くほか、必要に応じて他部との連携により、お客様のニーズにお応えします。



営業第一部長
渡口 政則



中部支店長
宮城 普実弘



営業推進部長
比屋根 巧



車両推進部長
国吉 真人

車両推進部は車両ディーラーや整備工場との連携による効果的な車両管理のご提案を行い、営業推進部は病院や土木建設業の設備に関するご相談を、営業企画部は案件の調整等で各部に関与しており、琉球リースは全社体制でお客様のニーズにお応えします。



営業企画部長
大嶺 隆

リース いろいろなところで

第12回

リースの対象物件といえば、小さなものはOA機器・パソコンから、大きなものは船舶・航空機に至るまで、広い分野にわたって、お客様のニーズに応えています。

そこで、このコーナーでは、当社が選定したリース物件にスポットを当てて紹介します。

車両の維持管理に強い味方 給油所で活躍する “洗車機”



夏本番、今年の夏もまた暑くなりました。

また、この時期は台風が襲来する季節でもあり、台風が去って暫くすると、木の葉や住宅の窓ガラスには、うっすらと塩の結晶が付着しているのがわかります。

微細な結晶がもたらす塩害は決して小さいものではなく、自動車にとっても同様です。メーカーによるサビ対策が進歩しているとはいえ、四方を海に囲まれている沖縄においては、避けて通れない問題です。

台風一過、ガソリンスタンドには車の列ができ、次から次へと洗車やワックスがけなど、孤軍奮闘している洗車機。

最近の洗車機は二昔前に比べ、回転ブラシは傷が付き難い素材に改良されているほか、車の形状や停車した状態に応じて動くなど、洗いムラを残さないよう性能が大きくアップしているそうです。

車社会である沖縄において、その維持管理に大きく貢献している洗車機。

台風の後に限らず、定期的に洗車し、汚れを落とすことも車を長持ちさせるうえで必要です。貴社でご利用いただいているリース車両も、時々洗車してあげてくださいね。

知っていると便利!

ビジネスアプリ講座



今や誰もがスマホを持つ時代。でも、どんなアプリを選んでいいのか分からないという人が多いのでは?そこで、そんな悩めるビジネスマンにおすすめのアプリをピックアップ。初心者にもわかりやすく解説します。



『バスなび沖縄』

沖縄のバス運行情報や現在地を簡単検索
沖縄路線バス案内アプリ



沖縄県内バス会社4社のバスの運賃、所要時間、乗換回数はもちろん、指定のバスが現在どの辺りまで来ているか、知ることができる無料アプリ。「乗換検索」「時刻表検索」で目的の路線を探索することもでき、「ブックマーク」機能で検索結果の保存も可能。

『バッテリー長持ち・節電 Yahoo! スマホ最適化ツール』

ワンタッチでバッテリー消費を節約
スマホ節電・最適化アプリ



200万ダウンロード突破! Yahoo!の提供するバッテリー節電・メモリ最適化ツール。一目でバッテリー残量や容量の空き状況がわかり、残量が20%を切ると自動通知機能も搭載。バッテリー節電は「おまかせ節電」「もっと節電」、メモリ最適化は「動作サクサク」「容量スッキリ」の各2種類を選択可能。

『営業マップ』

電話帳データから営業マップ作成
ビジネス支援地図アプリ



電話帳に登録されている住所をまとめて地図上に表示するビジネス向け地図アプリ。現在地から近いお客様のピックアップはもちろん、お客様の住所を電話帳に登録しておくことで、次に訪問するお客様を地図上から選択でき、訪問先までの経路探索やナビも可能。

スマホをお持ちであれば、既にビジネスアプリを活用している方も多いと思いますが、ここでは、新風編集部が調べた人気アプリ3点を紹介します。

『バスなび沖縄』は、バスで通勤している方には大変便利なアプリ。バス停を指定するだけで、乗りたいバスが今どの辺りにいるかを確認できるのが優れもの。お目当てのバスが予定時刻になかなか到着しなくても、近づきつつあるのを把握できれば、心にゆとりも出てくるというもの。反対に、時間を逆算して会社を飛び出すタイミングを計るにも、もってこいのアプリです。

『Yahoo! スマホ最適化ツール』は、その名の通り、バッテリーとメモリーの使用状況をチェックし最適化(改善)してくれるアプリ。スマホは便利だけれども、すぐにバッテリーが減ってし

まう。それがワンタッチで節電でき、推定使用可能時間も明示されるので大助かり。また、スマホは次第に動きが遅くなる症状が出るが、それもこのアプリが一発解消してくれるというもの。Android版ですが、200万もダウンロードされている優れもの。

『営業マップ』は、訪問先への道順が確認できるほか、現在地周辺のユーザー所在地が表示されるので、効率的な営業活動が可能となるアプリ。電話帳に住所を登録しておけば取引先等が地図にマークされるので、その分布状況も一目瞭然。グループ分けも簡単で、ビジネスマンにとって重宝しそうなアプリです。

こちらも現在のところAndroid版のみ。

「唐の世」から「大和の世」、「アメリカ世」から
また「大和の世」と移り変わった沖縄。
そんな歴史の中で生まれ、愛されてきた
「オキナワならではのモノ」を紹介するコーナーです。



うちなーびけん

沖縄風 言い回し

皆さん、こんにちは！梅雨も明けて本格的な夏到来！
毎日カンカンと照らす太陽に、たまにザーっとスコールが降る
沖縄。ところで、スコールといえば必需品の傘ですが…

傘は「かぶる」の？

「あいつ、雨降ってるよ！傘かぶっていきなさい。」と、よく聞く言われる(うちなーんちゅの会話)。

もともと「カサ」とは、時代劇でよく見る浅い円錐形の「笠」のこと
で、そこから「かぶる」と言うようになったとか。

その流れで、手で持つ「傘」になっても「傘をかぶる」と言うことにながっているみたい。

「雨降ってるよ。」「傘かぶっていきなさい。」「そっだね。傘さして行こうね」…



「かぶって」も「さして」も、どちらでもいいさあね。



「クーラー逃げるよー」

「クーラー逃げるから窓閉めなさい」窓を開けっぱなしにしていると、子どもの頃から言われている言葉。

今でも夏になると、どの家庭からでも聞こえてくる会話で、うちなーんちゅの夏の風物詩と言っても過言ではない？ですね。

正しくは「冷気が逃げるから窓閉めなさい」ですが、うちなーんちゅの間では「クーラー＝冷気」として十分通じているのよね。

服は…「きる?」「はく?」「つける?」

「上着つけたね?」「かわいいスカートつけているね」「カッコいいズボンつけているね」と言うのがうちなーんちゅ。

本来は、シャツやジャケットなど上半身に衣服をつけることを「着る」といい、スカートやズボンなど下半身に衣服をつけることを「はく」というところを…うちなーんちゅは、どちらも「つける」。

うちなーんちゅにとっては便利ない回り!?

これぞ、何でもごちゃまぜにしてしまっちゃんぷる文化っ！



パッパツと分かる

リースの話

このコーナーでは、リースに関するホットな話題、お役立ち情報などを出来るだけ簡潔にお伝えします。

第12回

「リース契約の更新 〜再リース」

早来主任 「須場社長、お久しぶりです。先月の台風は大丈夫でしたか？。今回も雨風が強かったです…。」

須場社長 「おお、いらっしやい。台風は大丈夫だったよ。ここは周りのビルのおかげで、風当たりはそう強くないんだ。今日も何かお土産話もってきたかい？」

早来主任 「はい、話だけでなく書類も持ちしました。早速ですが、ご契約頂いているコンピュータと営業車両が再来月にリース満了となるので、〓リース満了のご案内〓を2通お持ちしました。」

須場社長 「そうか、もうそろそろとは思っていたが、もう5年になるのか、リースはこうして導入後の経過年数が把握できる点もメリットかもしれないなあ。」

早来主任 「そうなんです社長。弊社は、原則としてリース期間満了月の2〜3カ月前にはご案内しています（注①）ので、その間に継続使用か代替なざるかを検討頂き、早めにご回答下さるようお願いしています。」

須場社長 「そうだなあ、コンピュータは基幹システムとして使っ

ているので、もうしばらくは使う予定だ。」

早来主任 「それなら〓再リース〓ですね、社長。〓再リース〓ならおよそ一ヶ月分のリース料で、一年間の継続となります（注②）ので、ご負担も軽いはずですよ。」

須場社長 「ところで、買取りもできるの？まだまだ使えそうだし。」

早来主任 「ご契約当時にも説明があったと思いますが、リースで導入した物件をリース期間満了時にそのユーザーが購入した場合、当初から取得する目的で経費処理したのではないかと、と税務の面で問題が生じます（注③）。」

須場社長 「税務面で問題があるのなら、買取りは控えたほうが良さそうだな。」

早来主任 「それに、一般的に機械類は長く使用すると、調子が悪くなったり故障が増えると言われていますので、再リースしながら、一年単位で代替時期を検討するというのがリース本来の活用方法です。」

須場社長 「なるほど、そういうことなら当初のリース期間設定が重要だな。当時は、取り敢えず5年で〓と、お願いしたと思うが…。」

早来主任 「さすがは社長。おっしゃる通りです！。設備にもよりますが、ライフサイクルを考慮して、代替予定期間よ



アカバナー商事
すば
須場社長



琉球リース
そうき
早来主任

注① 機種や時期によって、お届けがやや遅れる場合があります。

注② 凡その目安であり、機種や案件によつてはその限りではありません。

注③ 経過年数等にもよりますが、法人税法上リースが否認される恐れがあります。

り若干短めのリース期間とし、その後は再リースで様子を見るというのがベストだと思います。(注④)。

須場社長「ところで、自動車のほうはどうなんだ。」

早来主任「自動車リースの場合は、一般物件と異なり再リース料が約一ヶ月分という目安はありませんが(注⑤)、より継続のメリットがあります。自動車は手放さない限り自動車税の納付や任意保険の付保手続きなどがありますので、それは引き続き当社で行ないますし、メンテナンスリースなら尚更ですね。」

須場社長「なおさらとはどういうことだ?。」

早来主任「はい、車検の継続はもとより、オイル交換や定期点検は走行距離が多くなるほど重要になります。仮に買い取りした場合、その後は自社で車の状態を管理し対応することになりますので、逆に負担が増えてしまうこととなります。」

須場社長「たしかに、それまでは車両ごとに管理が徹底されていたのに、自社でメンテナンスが疎かになって、車の寿命が縮んでは元も子もないからなあ。」

早来主任「そうなんです。」

須場社長「(おっと、ちょっと古いフレーズではないか?)ところで、複数の機器をまとめてリースしたものが満了となり、一部の物件だけを再リースしたい場合はどうすれば良いのかな?。」

早来主任「いい質問ですね。」

※本コーナーは、わかりやすさを第一に誌面を構成しているため、厳密には正確でない記述が含まれている場合があります。ご了承ください。

須場社長「…(あれ?、やっぱり池上センサーなんだな)。」

早来主任「それも勿論可能です!。一部の物件だけを再リースしたい、あるいは代替のため一部を終了したい場合は、早めにその旨をご連絡下さい(注⑥)。この、リース期間満了のご案内を二つに分けて改めてお届けします。」

須場社長「なるほどそういうことか、では、届いた書類はどうすればいいのかな?。」

早来主任「はい、簡単です。再リースする方は黄色い紙の、再リース申込書に、終了の場合はピンク色の、再リース終了通知書に記名捺印してご返信ください。」

須場社長「そうか、色分けしてあるので分りやすいなあ。再リースはピンクで終了は…。」

早来主任「違いますよ、社長。このとおり再リースは黄色の方です。幸せの黄色いハンカチと覚えてください。」

須場社長「再リースして幸せなのは君たちのほうだろ?しかし若い人だけと意外と古いねえ君も。」

早来主任「いえいえ、十分若いです。武田鉄矢が好きなだけで。」

須場社長「何ーっ、あの映画なら、高倉健でしよう!。」

注④ 法人税法の規定により、機種によっては、ご希望の期間(短期間)を設定できない場合があります。

注⑤ 自動車の場合は、契約内容に応じた再リース料となるので、個々に料金が異なります。

注⑥ 「リース満了のご案内」に記載の弊社担当者までお問い合わせください。



Profil

豊岡（船越）こずえ

那覇市生まれ。東京生活三十余年。

琉球沖縄芸能鑑賞「綾よりの会」代表。

東京で琉球沖縄芸能の素晴らしさを多くの方々にお伝えしたいと草の根活動中。

温故知新

いざな
組踊への誘い

もてなしの芸能として育まれた琉球古典芸能の一つに組踊があります。一九七二年に国の重要無形文化財に指定され、二〇一〇年にはユネスコの無形文化遺産に登録されるほどの価値ある芸能でありながら県民には馴染みが薄いという印象です。

組踊は、能と歌舞伎の間という例え方をされますが、それらの影響を受けながらも独自の様式を



持って確立した品格ある歌舞劇です。その構成要素は「台詞」「所作」「音楽」であり、台詞は唱え（とうねー）とも呼ばれ、琉歌の八、八、八、六音を基本に唱えられ、独特の旋律と抑揚を持っています。これを「吟扱い（じんあちけー）」と言い、役柄や身分、性別や年齢別の違いを聴き分けることができます。所作は劇中の踊りそのものと琉球舞踊を基本とした一連の動きを示しています。音楽は歌三線を中心とした地謡（ぢうてえー）が登場人物の心情や場面の情景などを歌います。抑制された所作を、豊かに歌い聴かせることから『組踊は聴くもの』と称されるほどです。

琉球王国時代に冊封使を歓待するために組踊は創作されました。創始者である玉城朝薫は大和芸能に秀で、躍奉行としての経験と京・大坂や江戸で見聞した芸能の影響を受けて組踊五番を創作し、その後の作者にも大きな影響を与えました。組踊は作品の特徴に大和芸能との関連が見られますが題材の多くは沖縄の故事・説話を元に行っていると言われています。

王国時代の作品の主題は儒教道徳を背景にした忠義と孝行で、それは冊封使に対して琉球王国が儒教思想を重んじていることを誇示する目的もあったようです。

朝薫の五番のうち「二童敵討」と「執心鐘入」が尚敬王冊封の冠船（一七一九）において上演され、それが組踊りの初演とされています。その後「銘苅子」「孝行の巻」「女物狂」も上演されています。



二重敵討は護佐丸敵討とも呼ばれ、勝連城主・阿麻和利と中城城主・護佐丸の遺児二人が登場し、父親の敵である阿麻和利を討つ筋立てです。実際に一四五八年に起きた護佐丸・阿麻和利の変では、護佐丸の三男・盛親だけが乳母に抱きかかえられ生き延び、後に豊見城親方盛親として名家毛氏豊見城殿内の二世（元祖は護佐丸

盛春）になったと伝えられています。護佐丸の遺児二人が阿麻和利を討った史実はなく、二重敵討は朝薫が歴史上の出来事に想を得て創作したと言えます。

執心鐘入では美男の誉れ高い中城若松に思いを寄せる宿の女の妄執が描かれ、若松が命乞いに逃げ込む寺は首里末吉に設定されています。座主に助けを求める若松のせりふが途中8・6音から7・5調に変化することによって若松の切迫感が伝わってきます。僧たちの唱える経文によって鬼女は祈り伏せられ立ち去りますが、真言の内容から即身成仏を遂げたと読み取ることもできます。

孝行の巻は嘉手納の比謝川にある屋良漏池（やらむるち）の伝説を元にしており、親を思うあまり、わが身は大蛇の生贄に捧げる若い娘の健気さが描かれています。義本王時代（一二四九）

一二五九）に旱魃と飢饉、長雨と疫病で多くの人命が奪われ、その責任をとって義本王が退位したことが史書にかかれており、関連した伝説を元に孝行の巻が作られました。

銘苅子も宜野湾市森の川に伝わる羽衣伝説と史書の記述に材を得て創作されたと言われています。

冒頭に県民には馴染みが薄いと書きましたが、このように組踊りの舞台や場面は意外と私達の身近にあるのです。

完成度が高いとされる朝薫の五番をはじめ、今日までに約七十の作品が確認されており、新作も次々と発表され、更には現代版組踊が地域の青少年によって演じられるなど鑑賞の機会には恵まれている現状です。

実際に舞台に足を運び、自分の身近にある組踊を発見してみるのも楽しい鑑賞法かもしれません。

*綾よりとは

おもろの中にある言葉で「綾踊り」と書き、美しい踊りという意味です。

参考文献…

- ・組踊への招待（矢野 輝雄）
- ・沖縄芸能史話（矢野 輝雄）
- ・組踊入門（宜保 榮治郎）



琉球ゴールデンキングス

琉球ゴールデンキングスのメンバーが
bjリーグ2013～2014シーズンのファイナルを制し
3回目の優勝報告で来社



金色に輝く優勝トロフィーを持参
沖縄のブースター（ファン）は日本一とのこと

会社の受付で記念撮影
172cmの小柄な並里選手が印象的でした



GOLDEN

オフオフィシャルスポンサー「琉球リース」の紹介
後方のコートサイドビジョンはリース物件です



琉球ゴールデンキングスの活躍は
沖縄に元気を与えてくれる

今シーズンの開幕も目前だ
頑張れキングス、GoGoキングス！



優勝直後のキングスメンバー
東京・有明コロシアムにて



「りゅうぎんグループ」4社による冠試合の様子
プレーオフ進出を掛けた大事な試合に協賛

NEW
FACE

今年は“癒し系”の 2人が仲間入り



第一印象は流行りの“草食系男子”
「営業は初めてです」と優しい声で笑う姿はきっとお客様からも愛される営業マンになってくれる事でしょう。

営業第一部 第一課
伊良部 瑛都



第一印象は“しっかり者”
しかし…笑わせてくれます。企画課の業務は落ち着いて対応する事が何よりも大切な仕事。女性ならではの気配りが出来ると期待しています。

営業企画部 企画課
田端 李沙

座談会

司会：今回は、昨年入社の人と小座談会をしてもらいます
皆さんは新人二人より年下ですが、臆することなくいろいろ質問してくださいね

T：入社して3ヶ月ですが、二人とも社会人経験があるので落ち着いてる感じですね

田端：それって、年取ってるってこと？（笑）

T：とんでもございません、おねえさま！（TT）

田端：お客様と電話でお話しする事が多いので、焦りっぱなしですけど…

O：そうそう電話対応はね、私も新人の頃はドキドキしてました

伊良部：先輩とユーザー訪問しても、一言も話せなかったりして落ち込みますよ……

O：そう言えば、伊良部さんの話し声はあまり聞かないですね

Y：おーい、起きてるかーって感じ？（笑）

T：仕事はどうですか？覚える事が多くて自分はかなり苦戦しました（継続中）

伊良部：やっと覚えたと思ったら、いろんなパターンが出てきて……大変です

田端：私の仕事もいろいろあって、時々やってしまいます（笑われます）

司会：昨日も、回覧用の捺印シート作成をお願いしたら縦横逆になって大爆笑よ！

Y：たまに企画課の大爆笑が聞こえるので楽しそう～（笑）

司会：前途有望な二人、これからの活躍を期待していますよ！



車両の取扱い台数は1万台！

なかでもメンテナンスリース車両が増えています。
琉球リースのメンテナンスリースなら
車両に関するお悩みを解決できます。

いつでも**“良好な状態”**の車両を使用できます。

突然の故障発生による不意の出費や業務の中断等を抑制します。

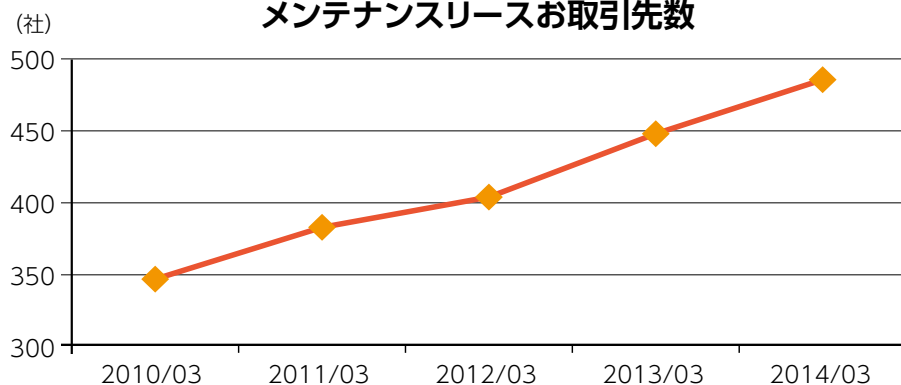
煩雑な**“車両管理業務”**が削減できます。

車検などの期日管理や税金納付、保険更新等の業務は当社が行います。

“車両コスト”が明確になり予算の策定・管理が容易になります。

車両経費がリース料に一本化でき、支出も平準化されます。

メンテナンスリースお取引先数



メンテナンスリース車両台数



株式会社 —— 企業のあすを共に考える
RL 琉球リース
<http://www.rlease.co.jp/>

〒900-8550 沖縄県那覇市久茂地1-7-1

本 社 T E L 098-866-5500

F A X 098-863-0381

中部支店 T E L 098-939-4880

F A X 098-939-4882