

琉球リースだより

新風

【mi-kaji】
みーかじ

第10号

簡単解説

“パツパツ”と分かるリースの話

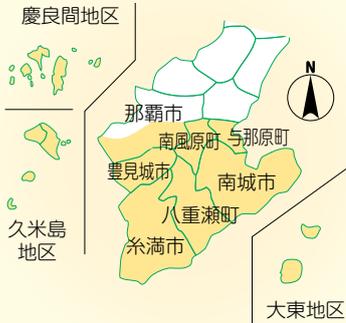
うちなーびけーん

いろんなところでリース

私たちが「お客様の声」をお伺いに参加します



崎山
取締役部長



営業第一部
担当エリア

本社所在地である那覇市久茂地をはじめ、那覇市の南半分と、本島南部の市町村エリアが営業一部の管轄となります。

琉球銀行から当社に参り1年が経過しました。多くのお客様からご支持とご支援を頂いていることに感謝し、1社でも多くのお取引を頂けるよう各地を訪問して参りたいと存じます。

略歴

1973年に琉球銀行入行。執行役員地域第一部長を経て2012年6月より専務取締役就任



専務取締役
川前 喜道



大城支店長



中部支店
担当エリア

中部支店は、少ないメンバーで宜野湾市、中城村から国頭村までの最も広範囲のエリアを担当しています。

私は長く総務部や営業企画部などの間接部門を担当しておりましたが、これに加えて今年度より中部支店も担当することになりました。中北部のお客様に満足を提供できるよう、日々取り組んで参ります。

略歴

1980年入社。2001年取締役、2007年常務取締役就任



常務取締役
比嘉 朝旬



渡口部長



営業第二部
担当エリア

営業第二部の管轄エリアである那覇市の北半分と、浦添、宮古・八重山地区を担当致します。

琉球リースでは各営業マンが沢山のお取引先を担当し、毎日各地を飛び廻っております。私は6月末に琉球銀行より当社へ参りましたが、お客様の声に耳を傾け、お客様のニーズにお応えするご提案ができるよう心掛けて参ります。

略歴

1982年琉球銀行入行。名護支店長・コンサルティング営業部長を経て2013年6月より常務取締役就任。



常務取締役
幸地 均

リース いろいろなところで

第10回

リースの対象物件といえば、小さなものはOA機器・パソコンから、大きなものは船舶・航空機に至るまで、広い分野にわたって、お客様のニーズに応じています。そこで、このコーナーでは、当社が選定したリース物件にスポットを当てて紹介します。



夏の必需品

“エアコン”

沖縄の夏といえば「青い海」と「青い空」。

「肌を刺すような太陽の力強さ」の割に「日陰は意外と涼しい」という意見をよく聞きますが、近年、関東地区をはじめ全国各地で、最高気温が人の体温以上に上昇する地域があり、非常に驚かされます。

熱中症による救急出動のニュースが頻繁に放映され、テレビ番組等でも、暑さのため屋内にも拘らず熱中症患者が増加し、その対策としてエアコン（クーラー）の活用が有効であるとの専門家の意見が紹介されていました。

エアコンは、暑い期間が長い沖縄では欠かせないので、事務所や工場等で「快適な職場環境」を維持するために、設置場所や用途に応じて様々な機種がリースで導入されています。

私たちは「快適さ」を求めつつも「地球温暖化対策」を講じる必要があります。その対策の一つとして沖縄県内においては「かりゆしウェア」が、東京をはじめとする全国各地で「クールビズ」が定着しつつあります。

これと併せて、エアコン使用時の設定温度も肝心で「冷え過ぎ」や「消し忘れ」には十分注意して、まだまだ続く長い夏を乗り切りましょう。

パッパッと分かる

リースの話

このコーナーでは、リースに関するホットな話題、お役立ち情報などを出来るだけ簡潔にお伝えします。

第10回

「自動車保険

長期契約がお得」

早来主任 「須場社長、ご無沙汰しています。今年の夏は身体が

溶けそうな暑さでしたが、体調はいかがですか？」

須場社長 「やあ、早来君、お陰様で元気だよ。毎日暑いねえ。」

早来主任 「お見受けしたところ、夏ハテはしていないようですね、私は日中の暑さで夏ハテ気味です。特に、炎天下

に停めていた営業車に乗り込む度に、どっと汗が吹き出して、会社に帰るころにはべったりです。」

須場社長 「そうだろうなあ、わしも若い頃に経験があるよ。しかし、大量に汗をかくとサウナ代わりになって、二日酔いも忘れてその晩にも飲みに行ったことがあるよ。今日も一日頑張ったってね。(笑)」

早来主任 「確かにそのパターンもありますね。うちにも、夏は水分を十分補給しなくちゃいけません。と、ビールの飲みすぎでお腹ばんばんの先輩がいますよ。(笑)」

須場社長 「暑くて大変だろうが、熱中症には気を付けなさいよ。」

早来主任 「はい、お気遣いありがとうございます。！」

須場社長 「ところで、先日同業の社長が、自動車保険が上がるらしいと言っていたが本当なの？」

早来主任 「はい、自動車保険を締結している台数が9台以下の「ノンフリート」契約(注①)の場合は、保険料の割引や割増し率が改定されており、今年の10月から適用されるそうです。(注②) 社長のアカバナー商事は10台以上の「フリート」契約なので適用外ですよ。」

須場社長 「そうか、9台以下のケースだけなんだな。折角だから話を聞いて彼に教えてあげよう。うまく説明して理解できたら、金時ぜんざいをおごってあげるよ。」

早来主任 「おお、ぜんざい、は高校生の時に部活の帰りによく食べて以来大好きなんです。では早速ですが…。」

須場社長 「・・・急に元気になったな。」

早来主任 「以前このコーナーで、車両管理のアウトソーシングとして、メンテナンスリースについてご説明しましたが覚えていらっしゃいますか？」(注③)

須場社長 「エーっと、確か当時うちの保有台数が多くなって、車両管理に困っていた時に聞いた、車検や定期点検整備を含む自動車リースの話だったな。」

早来主任 「そうです。その時に、車検切れや自賠責保険切れのリスクについてご説明しましたが、自動車保険(注④)



琉球リース
早来主任



アカバナー商事
須場社長

注①

自動車保険を付保している台数によりノンフリートとフリート契約に区分されており、ノンフリートは自動車単位、フリートは契約者単位での契約となります。(フリートとは、英語の「fleet」からきているように、艦隊や船団を意味します)

についても同じです。対人・対物賠償保険等も万一の
ためのものであり、一日でも切らすことなく継続する
ことが重要です。」

須場社長「そうだな、しかし保険の更新は、保険代理店がちゃん
と把握していて、ちょうど切れそうな時にひよっこり
やってくるから大丈夫だよ。」

早来主任「そうですね。その点はキチンと対応して頂けると思い
ます。しかし、今日のポイントはそこではなく、リー
ス期間に合わせた「長期契約」(注⑥)なんです。」

須場社長「んっ、長期で掛けるって、保険は一年ごとに更新する
のでは？、数年分を一括して掛けるというのは初めて
聞いたぞ、当然メリットがあるのだろうな？」

早来主任「いい質問ですね。」

須場社長「・・・やっぱり今回も池上センセーか。」

早来主任「これはリース契約ならではのメリットで、車を使用す
るお客様の割引・割増率を適用しますが、長期で契約
するのでリース期間中に事故があってもリース料が
上がることはありません(注⑦)。」

須場社長「なるほど！それはいい。しかしその後もずっと同じ
割引・割増率ではないのだから？」

早来主任「はい、当初のリース期間が終了し、再リース手続きの
際に、その時点の割引・割増率が適用されます(注⑦)。」

須場社長「それなら、事故があった場合は仕方ないが、無事故で
毎年割引率が大きくなっていく場合は不利ではないの
か？」

早来主任「事故は無いほうがよいのですが、こればかりは何とも
言えません。現時点で割引率が高ければ、その率を「固
定」するのがお得ではないでしょうか。」

須場社長「確かに、リース自体が銀行借入でいう「変動金利」で
はなく「固定金利」の適用だから全く同じ理屈だな。」

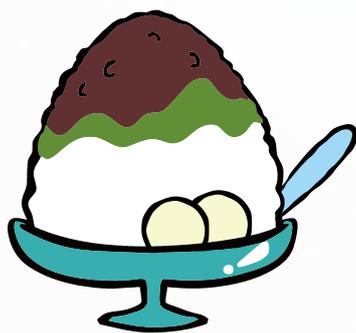
早来主任「さすが社長、ご理解が早いですね。今度の改定により
ノンフリート契約は事故が発生したら割引率が小さく
なるうえに、その後3年間の保険料は従来の割引後の
保険料より高くなるようです。」(注⑧)

須場社長「そうか、保険業界も収益の確保が大変なんだろうな。」

早来主任「そのようです。全国的に事故率が高くなっており、保
険料の見直しが避けられないようです。」

須場社長「それなら仕方ないな。我社には影響ないようだが、毎
年更新の期間や割引の総額を考えたら、今後はリース
に含めて契約したほう
が良さそうだな。」

早来主任「はい社長、それがい
いと思います！。そ
れから、金時さんざ
いも宜しく願いま
す。久しぶりなの
で、みるく金時もお願
いしていいですか？」



注② 平成24年10月から導入された「無事故の割増引率」「事故有の割増引率」の適用が25年10月1日以降の始期契約から開始されます。

注③ 新風4号をご参照ください。尚在庫が若干ございますのでご希望があればお申し付け下さい。

注④ 対人賠償責任保険・対物賠償責任保険の他、人身傷害補償保険や自損事故等について補償する車両保険等があります。

注⑤ リース開始日から満了日までを保険期間として付保します。

注⑥ リース契約締結時に別途定めた事項がある場合を除きます。

注⑦ 「満了のご案内」に新たな割引割増率が表示されます。

注⑧ 無事故割引率も改定されていることによるもので、詳しくは各保険代理店にご確認下さい。

※本コーナーは、わかりやすさを第一に誌面を構成しているため、厳密には正確でない記述が含まれている場合があります。ご了承下さい。

うちなーびけん

「唐の世」から「大和の世」、「アメリカ世」からまた「大和の世」と移り変わった沖縄。そんな歴史の中で生まれ、愛されてきた「オキナワならではのモノ」を紹介するコーナーです。



フォークダンス

ま だまだ暑い日が続くが、暦の上ではそろそろ秋である。

食欲の秋、芸術の秋、スポーツの秋

近年、秋休みを導入している小中学校もある。

学校行事の一つに運動会があるが、その中でフォークダンスについて・・・

【沖縄ではレパートリーが

1曲多い】

全国に、フォークダンスの愛好者がたくさんいるように、連盟や愛好会が多く存在し、定番の曲として「マIMUMAIMU」や「オクラホマミキサー」があげられている。

他に「青い山脈」を思い浮かべる人も多いだろう。

しかし、その3曲目を知っているのは「うちなーんちゅ」だけかもしれない。

現に、わが社の東京出身者によると、沖縄の運動会で父母らが世代を超えて見事に踊っている姿に驚いたとのこと。

その言葉が頭から離れず、早速他府県出身の知人数人に聞いてみたところ、

「青い山脈で踊ったことはない。」

「オクラホマミキサーは記憶にあるけど・・・」

「フォークダンスの思い出は曲よりもパートナーだね。」

「青い山脈ってなに?」
と、馴染みがないようだ。

【世代を超えて】

果たしてこの曲で踊るのは「うちなーんちゅ」だけなのだろうか? ネットで検索してみた。

フォークダンス:「青い山脈」のカテゴリにはあるが、明らかに「うちなーんちゅ」とわかる人の書き込みが多い。

「私は踊れます」との「うちなーんちゅ」の書き込みがあり、それに呼応したかのように

「そうそう、沖縄ではみんなおどるよねー」、「私も踊りました、母も踊れます」

等々、共通の話題を楽しんでいるようだ。



我々「うちなーんちゅ」が当たり前と想っていたことが沖縄独特の「踊りの文化?」として「継承?」されているのか。

【いつまでもそしてこれからも】

カチャーシーとは趣きは全く異なるが、曲が流れると自然に身体が動き出す。

「うちなーんちゅ」にとって「青い山脈」はレパートリーの1曲ということになるのだろう。

戦後復興時の代表的な曲が、ここ沖縄で歌い踊りつづけられていることは感慨深いものがある。



NEW FACE



営業第二部



高宮城 匠俊

リース業は多種多様な業種の方と関わりがもてる為、魅力を感じました。入社後暫くして先輩に同行した際、記憶力と話題の豊富さに圧倒されました。最近1人で外回りをしていると、道に迷うこともしばしば(主に新都心担当)日々、勉強です。初めのころはコピー機の自動原稿送り装置を知らず、数十枚を1枚ずつコピーしていました。(両面コピーは未だにできないよね) こう見えてもボクシングの経験あり、休日はジムに通っています。今回初めて「NAHAマラソン」に申込み、フルマラソンに挑戦します。

◆先輩談

流行りの草食系男子。超がつくほどのナルシストだが、飲み会の場で披露したもののまねには同席メンバーもドン引き。

上司からのエール

仕事に対する姿勢、吸収力は素晴らしい。その素直さをもってすれば飛躍間違いないと確信している。ただし…勘違いするな！決してかっこよくなることはない…！



城間課長

総務部



翁長 里奈

那覇市久茂地の琉球リースビルに憧れていました。CMを見て身近な存在に感じ、入社を決意。「久茂地のOL」となり、通勤もハイヒール。すぐに小指の爪がはがれてしまった。(泣)(新人女子:あるある!) 中学・高校とバドミントン部に所属。体力には自信がりましたが、最近はやっとお疲れ気味…休日はまったり、のんびり過ごしています。ただし友人からの誘いがあれば、北谷町近辺に出発します。

◆先輩談

とにかく笑い上戸。時に声が大きく注意することも…

上司からのエール

毎朝、早く出社し、みんなの業務の準備をする心遣いが素晴らしい。自主学习を意欲的に取り組む姿勢は、先輩社員も見習ってほしい。業務中もアフター5のように元気よく行きましょう。



仲里課長

営業第一部



島袋 果林

社長の言葉に胸を打たれ、企業理念・経営方針など、顧客の立場になり社員も大切にすることと確信しました。入社当時は読谷村に住んでいた為、遅刻を心配し5時に起きて7時には那覇市内に到着。那覇市内でドライブしながら出社時間を調整していました。ハンドボールをやっていたからなのか、会社行事の卓球大会ではベスト8に貢献? 趣味はショッピング♪いい気分転換になります。

◆先輩談

物おじしない性格。入社後一週間で副部長にタメ口(現在進行形?)

先輩社員はハラハラドキドキの毎日!

上司からのエール

明るい性格で癒し系(?)的な存在です。営業アシスタントとして、多くの業務を習得することで毎日大変だと思いますが、持ち前の明るさとスポーツで鍛えた根性で頑張っています。これからも営業を支えるアシスタントとして期待しています。



国吉副部長

メンテナンスリース車両が増えています。

琉球リースのメンテナンスリースなら
車両に関するお悩みを解決できます。

いつでも**“良好な状態”**の車両を使用できます。

突然の故障発生による不意の出費や業務の中断等を抑制します。

煩雑な**“車両管理業務”**が削減できます。

車検などの期日管理や税金納付、保険更新等の業務をアウトソーシング。

“車両コスト”が明確になり予算の策定・管理が容易になります。

車両経費がリース料に一本化でき、支出も平準化されます。

メンテナンスリース取引先数



メンテ車両台数

