

琉球リースだより

新風

【mi-kaji】

みーかじ

第9号

簡単解説

“パッパッ”と分かるリースの話

温故知新

琉球の祝い料理「五段の御取持」

うちなーびけーん

いろんなところでリース

沖縄ビジネス百景

新年のご挨拶

株式会社琉球リース

代表取締役社長 宮城 恵也

謹んで新年のお慶びを申し上げます。
平素は格別なご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

昨年は、東京スカイツリーの開業やロンドンオリンピックで多くのメダル獲得のほか、iPS細胞の研究で山中教授にノーベル賞が授与される等、国民の力が漲った年でした。

また、昨年末には衆議院議員総選挙が行われ、新しい年の舵取りを託された新政権の経済政策に、景気回復への期待が高まっております。

弊社におきましては、私、宮城恵也が、創立40周年の節目の年となった昨年6月末に、琉球銀行の専務取締役を退任し、琉球リース八代目の代表取締役社長に就任致しました。

私共は「お客様の発展成長こそが、琉球リースの発展成長に繋がる」ことを役職員一同が肝に銘じ、お客様の期待実現に向け、邁進・努力していく所存でございます。

何卒、昨年に引き続き本年も倍旧のお引き立てを賜りますようお願い申し上げます。

末尾となりましたが、貴社の益々のご発展と社員の皆様のご多幸を祈念申し上げ、新年の挨拶とさせていただきます。

リース いろいろなところで

第9回

リースの対象物件といえば、小さなものはOA機器・パソコンから、大きなものは船舶・航空機に至るまで、広い分野にわたって、お客様のニーズに応えています。

そこで、このコーナーでは、当社が選定したリース物件にスポットを当てて紹介します。



沖縄の食文化を支える

“かまぼこ製造設備”



沖縄の行事に欠かせない「かまぼこ」。

赤白のかまぼこ、そしてカステラと呼ばれる黄色のかまぼこ。その他にも様々あって、沖縄そばのトッピングやチャンプルーの具、そしておやつにと私たちの生活に無くてはならない食材である。

この工場では、かまぼこ製造に必要な機械をリースで導入しており、「蒸す」「焼く」「揚げる」工程を通じ、いろいろな製品に仕上がるといふ。

沖縄県蒲鉾水産加工業協同組合によると、かまぼこは1800年代に糸満で発祥し、さつま揚げのルーツとも云われているらしい。

かまぼこは全国各地で製造されているが、その中において「うちなーかまぼこ」はかまぼこ板のない大きめのサイズである他、魚の味がしっかり出ているという特徴がある。

尚、かまぼこの原料といえば北の海で捕れるスケトウダラが有名であるが、最近では県内の漁業組合と連携し、捕りたての魚を原料とする取り組みが行なわれ、「地産地消」の新しいモデルとして注目を浴びている。

今や沖縄の食生活に欠かせない「かまぼこ」、今後もヘルシーな食品として多くの県民に愛されていくことでしょう。



沖縄ビジネス百景 今月の一景④ 「当世カレンダー事情」

新たにスタートした2013年。年末の大掃除の際は机の周りなどをきれいに整理整頓し、事務所のカレンダーも掛け替えたことでしょうか。

年末が近づく、書店には大小様々なタイプのカレンダーが並ぶ。「風景」や「芸術作品」などの美しい写真をメインにしたもの、日にちが全て漢字で表示されているもの、変わったところでは毎日の月の満ち欠けをイラストにしたものなど、工夫を凝らしたカレンダーが目白押しだ。そして、手帳コーナーにも多種多様な手帳が所狭しと並んでいる。手帳はフィリングで選ぶ場合もあるが、多くの人はスケジュール管理を重視して選んでいるようだ。

尚、カレンダーも手帳もスケジュールを効率よく管理するために、大安・吉日の「六曜」のほか、沖縄のシーミーやお盆などの行事に不可欠な「旧暦」、冠婚葬祭で重要視される「潮の満ち干」などの情報が掲載されているものが好まれていたようだ。

そこで気付いたのだが、市販カレンダーの多くが「日曜始まり」という点だ。店によると、従来は「日曜始まり」しか無かったが、近年「月曜始まり」が増え始め、それなりに売れているそうだ。

おそらく「月曜始まり」の手帳を使用している人が、カレンダーにも実用性を求め購入しているのだろう。

一週間の始めを月曜日、終わりを日曜日とするレイアウトは、「土日」をひとまとめで管理するのに便利ということもあるのだろう。確かに、「土日」は左右二段に分けるより、横並びで管理した方が何かと都合が良い。

また、生活レベルにおいても、一週間は「月曜日に始まり日曜日に終わる」という感覚が強い。実際、週末は「土日」、週明けは「月曜日」というのが一般的ではないだろうか。

テレビのアナウンサーも、月曜日の朝に「今週が始まりました」と言う。それに日常の会話で、土曜日に「来週の日曜日」と言われると明日を思い浮かべることがまず無く、一週間後の日曜日を指しているのはよくあることである。

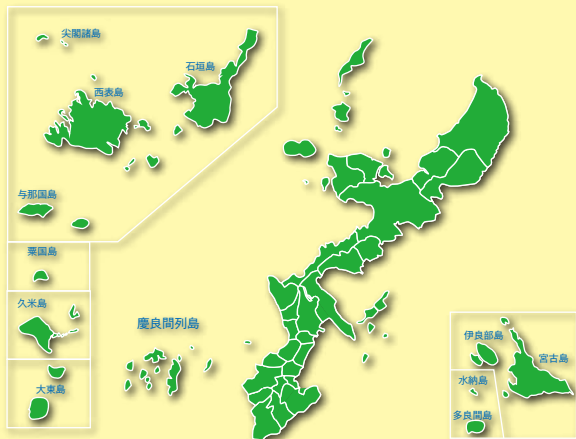
「日曜始まり」と「月曜始まり」、要は好みではあるが、今後どうなっていくのか大変興味深い。

最近では3月決算の企業が多いためか、ビジネス手帳の「4月始まり」も増えている。こうしてみると、近い将来、カレンダーにも「4月始まり」が出てくるのだろうか。

うちなーびけすん



「唐の世」から「大和の世」、「アメリカ世」からまた「大和の世」と移り変わった沖縄。そんな歴史の中で育まれ、愛されてきた「オキナワならではのモノ」を紹介するコーナーです。



知らなかった 県内市町村のあれこれ

先 日、テレビ番組で「〇〇が多い(少ない)都道府県ランキング」なるものが放送されていた。

どのように調査しているのか気になり、ネットで検索してみると、沖縄県のホームページで県内市町村に関する面白いデータを見つけたので、今回はこの中からいくつかご紹介しましょう。(出所：沖縄県統計資料WEBサイト)

①人口増加率の高い市町村

(総務省「住民基本台帳人口」・平成22年3月末)

第1位	与那原町	+3.34%
第2位	宜野座村・中城村	+1.51%
第3位	豊見城市	+1.46%

県全体では「+0.60%」となっており、マリンタウン東浜の開発を進める与那原町の突出ぶりが際立っています。第3位の豊見城市は納得ですが、第2位の両村はどういった理由があるのでしょうか。

②核家族世帯の割合が高い市町村

(総務省統計局「平成17年国勢調査」)

第1位	南風原町	73.7%
第2位	八重瀬町	71.3%
第3位	豊見城市	71.1%

1位から3位のみならず、4位の南城市、5位の糸満市まで南部の市町村が独占しているのは一体なぜ？ ちなみに意外だったのは県都那覇市の「57.9%(24位)」で、本件に関しては謎が深まるばかりです。

③子供(15歳未満)の割合が高い市町村

(総務省「住民基本台帳人口」・平成22年3月末)

第1位	多良間村	19.92%
第2位	南風原町	19.89%
第3位	豊見城市	19.84%

南風原町と豊見城市は核家族世帯が多い地区であり、子供の割合が高いのでしょう。多良間村が1位というのは意外な感じかもしれませんが、小さな島に子供達の声が響くのかな風景が見えてくるようです。

④昼間人口(注1)の割合が 夜間人口(注2)に比べて高い市町村

(総務省統計局「平成17年国勢調査」)

第1位	恩納村	+21.4%
第2位	西原町	+20.3%
第3位	嘉手納町	+13.4%

1位の恩納村はホテル・観光施設、2位の西原町は工業団地と琉球大学、3位の嘉手納町は米軍基地とコールセンターが昼間人口を押し上げているのでしょうか。

(注1) 通勤・通学者を含む (注2) 常住

⑤県外からの転入者の割合が高い市町村

(県統計課「平成21年人口移動報告年報」)

第1位	竹富町	6.25%
第2位	渡嘉敷村	4.61%
第3位	座間味村	3.39%

1位から3位のいずれも風光明媚なダイビングスポットですね。海好きな人が他府県から移り住むという話はよく聞くとこです。ちなみに、竹富町は県外への転出者の割合も一番高く、「転入し、その後転出する」というパターンが垣間見れます。

⑥外国人の割合が高い市町村

(総務省統計局「平成22年国勢調査」)

第1位	北中城村	2.39%
第2位	那覇市	2.24%
第3位	北谷町	1.87%

北中城村と北谷町は外国人をよく見かける地域です。しかし No.1 のイメージがある沖縄市がトップテンにも入っていないのは…？。また、2位的那覇市には7千人もの外国人が住んでいることにはびっくりです。

パッパッと分かる

リースの話

このコーナーでは、リースに関するホットな話題、お役立ち情報などを出来るだけ簡潔にお伝えします。

第9回

「広がるリース活用現場」

「身近なところに「リース」」

早来主任 「須場社長、明けましておめでとうございます。今年もよろしくお願いします。」

須場社長 「やあ、早来君か、おめでとう。久しぶりだな。」

早来主任 「はい、昨年5月に40周年特別号（注①）の発刊により夏号をお休みしたので、まるまる一年ぶりになります・・・（笑）。」

須場社長 「そうか。それはさておき、あの特別号は真つ赤な表紙がひときわ目立っていたな。ちゃんと読んだよ、琉球リースのことが手に取るようにわかったぞ。我々が知らないところで、いろんなものをリースしているんだなあ。」

早来主任 「ありがとうございます。おかげさまで、あらゆる業種の会社様にリースをご利用いただいております。」

須場社長 「そのようだな。ところで、要望があればどんなものでもリースできるのかね？」

早来主任 「いい質問ですねぇ。これからわかりやすく説明」

します。」

須場社長 「・・・（出たあ、お得意の池上センサー口調、調子に乗せると話が長くなるぞ）。」

早来主任 「基本的に会社や工場等で使用する機器や設備は、リースで取扱うことができます。しかし、これから説明する2つのケースは、リース取引として認められない場合があるので注意が必要です。」

須場社長 「そうだな、税務否認（注②）されては元も子もないからな。ちゃんと聴くから、その2つのケースとやらを手短かに説明してくれ。」

早来主任 「承知しました。まず、一つ目は、特定することが難しい物件^①の場合です。例えば、飲食店の食器類、ホテルの寝具類、工事用の仮設機材類です。これらのものは、仮にリース取引を行ったとしても、どれがリースしたものか特定することが通常困難です。」

須場社長 「確かに、この手のものは、リースしたものとそうでないものが混在すると見分けることが難しそうだなあ。でも、絶対にダメなのか？」

早来主任 「またまた、いい質問ですねぇ。」

須場社長 「・・・（やばい、2回目の池上センサーの登場だ）。」

早来主任 「実務対応として、リースしたものが識別できるよう」



アカバナー商事
すば
須場社長



琉球リース
そうき
早来主任

注① 在庫がございますので、ご希望の方はお申し付けください。

注② 賃貸借ではなく売買と見なされ、過去にさかのぼって修正申告が必要となる場合があります。

注③ 物件の状況や具体的な管理手法により判断されますので、個別検討が必要です。

に何か目印を付けたり、お客様の方で常時特定できる管理を行うことができれば、認められる場合があります(注③)。」

須場社長「なかなか大変だなあ。」

早来主任「2つ目は、返還できない物件の場合です。例えば、

エレベータ、セントラル空調設備、内装などの建物付属設備や構築物が該当します。」

須場社長「確かに、建物と一体となっている設備はそれを取り出すだけでも大変だろうけど、返還できないことはないと思っただが……」

早来主任「なるほど、いい質問ですねえ。」

須場社長「……しまった、完全に池上センサーになりきっている。」

早来主任「じっくり言えば、返還できないという解釈は、物理的に返還できるかどうかではなく、リース終了後、比較的容易に返還できるかどうかで判断されます。」

須場社長「なるほど、早来君に説明してもらった2つのケースに該当しなければ、リースは問題ないんだな！」

早来主任「他にもありますが、とりあえずこの2つを押さえておけば大丈夫です(注④)。後は私どもにお任せ下さい。」

須場社長「そうか、それなら安心だ。それにしても、いろんな業種でリースが利用されているということは、オレも普段あちこちでリース物件を目にしているんだろうなあ。」

早来主任「そうですね。朝はハイサイマートでショーケースと

POSレジ、昼はガチマヤーそばで券売機とエアコン、休みの日はなんくるゴルフ倶楽部で電動カートと芝刈り機、そして月一回お世話になっているがんじゅークリニックでは内視鏡と超音波診断装置など、よく目になっているはずです。」

須場社長「……(そこまで知っているのか。おつ、こわっ)。」

早来主任「それから、当社のリース車は道路のあちこちで見えるはずです。何しろ県内のタクシー台数より多いですからね(注⑤)。」

須場社長「そりゃすごいねえ。そういえば琉球リースのCM(注⑥)にもいろんな機器や設備が出ていたな。ところで、あのCMには社員が出演していると40周年特別号にあったが、君も出ているのか?。」

早来主任「えっ、……(社長も私も架空の人物ですけど)。」

リース取引が認められないケース

1 特定することが難しい物件の取引

(例) 飲食店のお皿
ホテルの寝具
工事用仮設資材

2 容易に返還ができない物件の取引

(例) エレベータ
セントラル空調設備
鉄塔や建物据付のタンク

尚、上記物件については「割賦販売」で対応しています。

注④ 他に、適正リース期間などがあります。

注⑤ リース車のナンバープレートは通常の車と変わりがなく、車体に特別なマークを付けることもないので見分けることはできません。(事業紙広告をご参照下さい)

注⑥ 40周年を機に2本のCMをオンエアしています。尚、当社のホームページでも見ることができます。

※本コーナーは、わかりやすさを第一に誌面を構成しているため、厳密には正確でない記述が含まれている場合があります。ご了承ください。

琉球の祝い料理

ゲダン ウトウイムチ

「五段の御取持」



お正月の料理として真っ先に
思い浮かべるのは重箱に入った
「おせち料理」ですが、沖縄にお
いては正月に「おせち」を用意す
る習慣はどうやら根付いていな
いようです。

昔ながらの沖縄の正月料理と
いえば、まず大晦日に健康を
願って豚のソーキ汁、年が明けた
ら祝い料理として豚の中身汁、
ミミガー、子孫繁栄の願いを込め
て子芋がたくさんつく田芋（ター
ンム）を使ったドウルワカシー、
餅菓子（ナントゥなど）……。今は
こうした料理を作る家庭も少な
いかもしれませんが、ソーキ汁の
代わりにソーキそばを食べ、豚
肉料理や揚げ物がいろいろ入っ
たオードブルを家族で囲むのは、
沖縄ならではの正月料理を踏ま
えたもの。本土の「おせち」とは

趣が違います。

もともと「おせち」は正月に
限らず、季節の変わり目の節句に
食べる行事料理「御節供（オセ
チク）」から来ている言葉。そう
いえば、沖縄では旧暦三月三日の
浜下りの日に厄払いとお祝いに
色鮮やかな重箱料理を作ります。
こちらの方が何だか日本の「おせ
ち」に似ていますが、おせち＝
節句料理と考えれば合点がいき
ますね。お正月に重箱を床の間
に供えて歳神様を迎えるのは、
江戸時代の武家の風習から来て
いるという説もあり、沖縄に
はそちらの「おせち」の習慣は
あまり馴染まなかったようです。
では、沖縄の伝統的な祝い
料理にはどんなものがあつたの
でしょうか？

大きな祝い事の際の宴の料理

には、宮廷料理の流れをくんだ
「五段の御取持（ゲダンノウトウ
イムチ）」というメニューがあつ
たそうです。

これは豪華なコース料理。
まずは料理の前に煙草やお菓子
でお客様をくつろがせるところ
から始まり、「一の膳」はダシの
味を楽しむ吸い物と味噌仕立て
の汁もの二種と、酢に浸した刺
身。さっぱりしたもので食欲をそ
そつたところで、「二の膳」はア
シティブチャラフテーなどの豚
肉料理とご飯、漬物などで腹ごし
らえ。ほどよくお腹を満たしてか
ら、蓋付きで中が仕切られた豪華
な琉球漆器「東道盆（トウンダー
ブン）」と大椀の「大平（ウーヒラ）」
に、カマボコや昆布巻き、花イカ、
揚げ物など、目にも美しく冷めて
も味が落ちない、今でいうオード

ブルが供されます。そして、このあたりで泡盛が振る舞われ、ゆっくり酒と料理に舌鼓を打ちながら、宴は続いていきます。「三の膳」では中身の吸い物やドウルワカシー、昆布（クープ）イリチーなど泡盛に合う料理、そして存分に酒と料理を楽しんだあとは「後段」として、さっぱりしたダシ茶漬けのような菜飯（セーファン）やタピオカのデザート「西国米（シークービー）で締めくくる——というのが「五段の御取持」のおおよその流れだったそうです。

出される料理の種類の多さと、順番やタイミングまで考え抜いてお客様をもてなす姿勢は驚きの一言です。現代のように最初から「乾杯！」とビールや泡盛を

あおるのではなく、ほどよくお腹を満たしてからお酒を楽しむのも健康によく、長い時間宴を楽しめるスタイルと言えます



「五段の御取持」の中でも供された琉球王朝時代の高級オードブル「東道盆」。泡盛古酒とともに舌鼓を打ったとされる。

ます。

琉球王朝時代、料理による手厚いもてなしは中国の賓客と薩摩の武士、双方に対しての外交手段でもありました。

その歴史があつてこそ、琉球士族や上流家庭に伝わっていたこの宴料、理もこれほど洗練されたものになった、と考えられます。

正月の「おせち」が、新たな年の神様やお客様をもてなすものなら、もてなしの粋をつくした「五段の御取持」は究極の「おせち」と言えるかもしれません。そういえば、日本のおせちの重箱も基本は五段、

数が共通しているのも興味深いことです。また、中身汁や豚肉料理など、「五段の御取持」のメニューには今も祝い料理、正月料理として沖縄の家庭で作られ続けている馴染み深いものがいくつもあります。日本風の重箱の「おせち」はなくとも、沖縄には長い歴史が育んだ「もてなし料理」の文化がしっかりと根付いているのです。

参考文献：「沖縄料理物語」古波蔵保好
「大琉球料理帖」高木凛
雑誌カラカラ13号「特集：食在琉球」



我社の 新入社員紹介



営業第一部 親泊 怜美

Q. 親泊さん、アシスタントの仕事にはもう慣れたかな？

A. いえ、皆さん聴いたことの無い言葉で指示するので、「・・・」って感じです。

Q. 新人の頃は皆なそうだよ、先輩社員の様子はどう？

A. 皆さんとても忙しそうで、先輩社員も様々です。人間観察になります。

先輩からひと言 「“人”の振り見て、我が振り直せ」私がその「人」です。



中部支店 川上 紗百合

Q. 川上さんは学生時代にバイトしていたそうだね。

A. はい。長期間スーパーで働いていたので、辞めるときパートのおばちゃんに「社員じゃなかったの？」って言われました。

Q. 集まって盛り上がるのが好きなんだってね？

A. みんなと計画を立てて遊びに行ったり、お酒を飲んでワイワイすることが好きなんです。

上司からひと言 仕事でもノリがいいけど、基本は「5時からオンナ」かな？

PROFILE

自分の性格をズバリ！

ワイワイガヤガヤ大好き
しかし、人見知り

現在担当している業務は？

営業アシスタント業務

職場の雰囲気はどう？

アットホームで楽しいです。
私の誕生日にケーキのサプライズがありました！

入社してから失敗したことは？

間違い電話の相手と、
しばらく話をしていた
(途中で気づき先方に笑われた)

休みの日は何してる？

ショッピング、ドライブ、
カラオケ・・・

PROFILE

自分の性格をズバリ！

人見知り＆几帳面

現在担当している業務は？

営業アシスタント業務

職場の雰囲気はどう？

皆さん忙しいのですが、
質問したら丁寧に受け
答えしてもらえるので、
大変助かります

入社してから失敗したことは？

契約書に綴る明細を逆さま
にしまった

休みの日は何してる？

テレビを見ながらご
ろごろ
(録画したものがたくさん
あるので・・・)





総務部 嘉陽 辰徳

Q. 嘉陽君、仕事はどうか？

A. いやー、いつもギブアップ状態ですよ～。まだ自分が何をしているのか、分かってないかも…。

Q. 現在の部署（総務部）は楽しいですか？

A. はい。上司が急に变な顔をして楽しませてくれるのですが、どう反応していいか時々困ります。

上司からひと言 そーか、来月は一人で仕事頑張ってね…。



営業第一部 嘉数 虎雄

Q. 嘉数君は中途入社組だけど、前職での思い出に残ることは？

A. 県警に何度か白バイを納品したことがあります。

Q. おっそれはすごいな、ところで白バイに追っかけられたことは？

A. いえ、自分が納品したバイクかどうかを確認するために、逆に追っかけて行きます。

先輩からひと言 まさか、元暴走族では？これから言葉使い考えよ～っと。



営業第二部 松本 敦之

Q. 松本君も中途入社組だけど、前職での思い出に残ることは？

A. ある会合の場で、野党時代の安倍さん（現総理）と名刺交換をしたことがあります。

Q. そりゃすごいなあ、学生時代はどんな事してたの？

A. 居酒屋の店員やコンサート会場の警備係のバイトをしてました。あとは麻雀ばかり…。

上司からひと言 うそ～、「ナマ3丁、焼き鳥3人前～」とかやってたの？想像できんけどなあ。

PROFILE

自分の性格をズバリ！

やさしい面と粗雑な面が同居

現在担当している業務は？

リース料請求業務

職場の雰囲気はどう？

総務部は黙々と仕事するイメージがあるのですが、みんなユーモアがあって明るいです

入社してから失敗したことは？

飲み会で気が利かず、先輩が酒を作っていた（らしい）

休みの日は何してる？

バスケット観戦（キングス大好き！）

PROFILE

自分の性格をズバリ！

大雑把だが、負けず嫌い

現在担当している業務は？

営業（小緑地区周辺担当）

職場の雰囲気はどう？

仕事中は優秀なビジネスマン、但し、飲み会では豹変します

入社してから失敗したことは？

商談時に、大事な見積書を忘れてしまった（もちろん平謝り）

休みの日は何してる？

バイクいじり（ちなみにバイク6台を所有）

PROFILE

自分の性格をズバリ！

ゆったり、まったり…

現在担当している業務は？

営業（新都心地区担当）

職場の雰囲気はどう？

営業部なので皆さん忙しいですが、気軽に同行してくれるし、アドバイスもどんどん頂けます

入社してから失敗したことは？

お客様に請求金額を1ケタ多く言ってしまった（びっくりさせてごめんなさい）

休みの日は何してる？

バイクツーリング（子育て中なので、なかなか行けないのが不満）



お答えします！ リースについて

Q 琉球リースのリース車の数が、県内で走行するタクシー台数より多いと聞きましたが、本当でしょうか？

A 本当です。
平成24年3月31日を基準に比較すると、タクシーより約2,200台多く、実に約1.4倍の台数規模となります。

県内タクシー台数



(沖縄総合事務局統計資料より)

琉球リースのリース車台数



(割賦販売台数分を除く)

とはいっても、この数字を見て「えっ、そんなにあるの？ でも、リース車が走っているのを全然見かけませんが…」という方が中にはいらっしゃるかもしれません。

大変残念ですが、通常リース車を見分けることはできません。

なぜなら、リース車はナンバープレートも通常の車と変わりがなく、また車体に特別なマークを付けることもないからです。

皆様に実感していただくことはできませんが、今日の県内トップクラスの実績は、県内初のリース会社として、長年オートリースを手掛けてきた「皆様のご支持」そのものと考えています。

企業の経営効率化ニーズがある限り、これからも琉球リースは「ビジネスの足」をバックアップしてまいります。

琉球リースは、新車・中古車、軽自動車から大型車まで、車種・仕様を問わず、企業の自動車導入に“最適”をご提案します。

株式会社 —— 企業のあすを共に考える
RL 琉球リース
<http://www.rlease.co.jp/>

〒900-8550 沖縄県那覇市久茂地1-7-1

本 社 T E L 098-866-5500

F A X 098-863-0381

中部支店 T E L 098-939-4880

F A X 098-939-4882